



## 关于鼎睿

鼎睿再保险有限公司(「鼎睿」或「公司」)的总部位于亚太区的枢纽——香港，获得香港保险业监理处(于2017年6月26日成为香港保险业监管局)的授权进行承保业务，成为亚太区内少数建立于本地而能同时承保寿险与非寿险的再保险公司之一。截至2017年12月31日，鼎睿的股东权益达9.12亿美元。

鼎睿致力于为亚太、欧洲、中东、非洲及美洲地区的客户提供创新和前瞻性的再保险服务。其量身定制风险转移和资本管理方案，以契合客户需求。

鼎睿由复星国际有限公司(00656.HK，与其关联公司合称为「复星」)和国际金融公司于2012年成立。2018年2月13日，鼎睿再保险宣布，总部位于美国的保德信金融集团(Prudential Financial, Inc.，简称「PFI」)旗下全资子公司已签署最终协议，通过认购发行的新股方式购入鼎睿再保险控股有限公司(简称「鼎睿控股」)的少数股权(「交易」)。鼎睿控股是鼎睿再保险的唯一直接股东。在该交易前夕，复星国际有限公司(00656.HK)(与其关联公司合称为「复星」)收购了国际金融公司手中的鼎睿控股股份。交易于2018年4月完成，复星和PFI通过鼎睿控股分别持有鼎睿再保险86.9%和13.1%股权。

根据贝氏(A.M. Best) 2016年排名，鼎睿按承保保费总额已跻身全球再保险集团43位。

## 企业愿景

成为我们客户和利益相关者眼中最有价值的再保险品牌

## 企业使命

实现再保险现代化，同时支持亚太地区及其他地区的增长

封面：

鼎睿，位于香港的全球再保险公司在2017年庆祝运营「五」周年。在过去的五年中，鼎睿持续步向再保险现代化，并且在客户和员工的支持下，公司已成为一家稳健发展和成熟的再保险公司。

## 目录

- 02 董事长与首席执行官致辞
- 04 我们的策略
- 08 五年里程碑与2017年业务概览
- 10 财务摘要概览
- 12 财务回顾及展望
- 13 资产管理
- 14 财务摘要
- 17 五年财务概览
- 20 拥抱科技
- 21 董事会
- 23 高级管理层
- 24 业务回顾
- 26 鼎睿再保险进入社区
- 28 风险管理
- 32 团队



## 董事长与首席执行官致辞



汪群斌  
董事长

2017年，我们庆祝运营五周年。回顾过去，我们很高兴创建了一家能够实现大幅盈利与可持续发展的再保险公司，同时公司按照国际最佳实践，在全球开展运营。

自五年前成立以来，鼎睿再保险的保费同比增长率创下纪录，2017年保费收入达到11亿美元。从运营第一年开始，鼎睿便持续录得盈利。在报告期间，尽管2017年再保险行业面临巨大的挑战，但是鼎睿的税后利润仍增至7,050万美元。

截至2017年12月31日，由于投资组合持续提供强健且可持续的长期回报，鼎睿的综合投资收益率达到10.5%。由于这一年投资业绩突出，可投资资产达到15.5亿美元。公司的综合偿付能力充足率依然强劲，为433%，股东权益增至9.12亿美元。鼎睿自成立以来始终为股东带来稳定可持续的回报。

我们的营运成本率进一步降低到3.48%，再一次证明了组织的效率和敏捷性。我们希望未来几年内，名义营运成本率保持在3%左右。

### 具有弹性的自然灾害险业务

2017年无疑对于再保险行业而言充满了挑战。各保险公司面临一系列的重大索赔。过去此类损失发生后，便会引发更高价格。尽管我们见过此类情形出现在受到损失影响之市场，

但是行业内激烈的竞争也限制了大范围的市场价格上涨。

在鼎睿方面，2017年创下历史纪录的气候类自然灾害（包括北大西洋的三次强风暴）对我们造成了两次影响：一次是作为鼎睿，另一次是作为NAGICO的股东。我们的风险管理系统很好地发挥了作用，因此在「哈维」、「艾尔玛」和「玛丽亚」飓风方面的损失相对较低，对股东价值影响率为5%，这在预期范围之内。

经过这样的考验，我们对自身的承保质量以及风险管理系统的表现深感满意。我们对自然灾害独立承保，并能明确总体累积限额。另外，我们的转分保计划提供了额外保护。在前四年的运营中，我们没有转分保损失。尽管「艾尔玛」造成的损失对我们转分保的影响还有待确定，但预计我们向转分保市场要求的支付额仍属于较低水平。

在亚太地区，尽管在澳大利亚和新西兰出现了一些自然灾害事件，但是我们总体上经历了相对良性的损失环境。台风「天鸽」（Hato）袭击了香港、澳门和中国大陆，对市场构成了挑战。这次台风是自1999年台风「约克」以来袭击大湾区的最大台风，不过在这次台风中，我们的损失远远低于其他同行。



**韩润南**  
首席执行官

## 全球运营

我们的业务在三大区域均衡增长——亚太地区、EMEA(欧洲、中东和非洲)及北美洲。我们在中国的利润增长尤其显著。

我们于2016年底在瑞士成立子公司，旨在为欧洲的客户支持，公司目前发展卓越，已成为鼎睿重要的部分。2017年我们继续为国际客户提供支持。而且我们在新加坡获得牌照授权作为人寿和一般再保险公司，有助于鼎睿能够加强新加坡的业务关联，并提升我们的客户渗透率。

我们还获得纳闽金融服务局的批准，可以开展一般再保险业务，使我们能更深入马来西亚市场，从而在未来能够更有效地为东盟客户服务。

## 欢迎最新监管机构

香港保险业监管局(「IA」)作为独立监管机构的设立有利于市场更为专业化，同时让香港更加契合中国大陆及国际市场。作为一间按照「瑞士偿付能力测试」(Swiss Solvency Test)接受监督的公司，我们欢迎此次变化。瑞士偿付能力测试被公认为相当于欧盟偿付能力II(Solvency II)的地位。香港保险业监管局将助力香港展示其作为领先金融中心的实力。

## 技术升级

我们采用最新技术建立起先进的数据仓库系统。目前已完全运行，覆盖整个鼎睿数据生命周期。另外，我们目前正在推出一套最新的网络管理系统，让我们的运营更有效率，并帮助我们推进再保险行业内的过程自动化和新技术。

## 所有权

在最初的五年内，复星和国际金融公司(「IFC」)一直是鼎睿的股东。我们感谢两大股东提供的指导。没有股东的支持，鼎睿就无法在这五年内实现盈利性发展。

我们非常感谢国际金融公司，并且欢迎保德信金融集团(Prudential Financial, Inc.)成为我们的最新少数股东。我们认为这次携手合作是使鼎睿成为可持续发展的强大公司的重要机遇。

## 展望

在2018年及未来，我们看到了大量增长机会。世界上仍然还有多种风险尚未得到再保险，因此我们将继续帮助客户填补这个保障缺口，特别在自然灾害、健康、人寿和退休保障方面。

我们的目标是有机增长，但是如果当增值性收购的机会出现时，我们也定当做好准备。

我们通过前五年经营获得的卓越敏捷能力将继续守护我们的理念。这意味著，我们将保持在技术开发的最前沿的领先地位，同时我们将与经纪人和客户继续合作以抓住自动化、移动化、大数据和人工智能带来的各类机会。

新兴市场的特征是人口非常年轻——这些人群将是我们行业的未来。他们如今保险不足，因此在未来仍然需要进行大量工作来培育保险市场，但是我们希望尽我们所能作出贡献，抓住这个机遇，解决保险不足的挑战。即使在发达市场，保险缺口依然很大，具有重大的增长机会。

我们在此感谢董事会、客户、经纪人及业务合作伙伴给予持续的支持，尤其感谢复星的朋友们，感谢他们的建议、真知灼见以及成为长期股东的意愿。他们的企业家精神出类拔萃，让我们自由地按照专业人士的愿景来发展公司，使得我们能够成为一个具有长远目光的雇主和再保险合作伙伴。

特别感谢我们的员工对鼎睿的支持和坚定承诺。

**汪群斌**  
董事长

**韩润南**  
首席执行官



## 我们的策略

### 我们的策略促使我们为 股东带来长期价值

#### 稳固立足亚洲，确立全球 再保险公司的领导地位

鼎睿再保险的使命是：以全新角度推进再保险业务迈向现代化，为亚太地区的繁荣和持续增长提供保障。鼎睿深知：随著世界经济正迅速发展并趋向全球化，复杂的新型风险正陆续出现，因此需要全新的风险和资本管理解决方案。

#### 保持以客户为本的方针

我们与客户携手合作，提供富有意义的再保险方案，以解决具体的市场挑战，支持长期发展。

#### 成为敏捷的再保险公司

在当今的再保险行业，长周期的利润已经下降，因此敏捷性是现代再保险公司一项必不可缺的特征——这是未来成功的基石。何谓敏捷性？即有效且高效。有效是指通过关注客户需求从而了解他们，落实适当的团队，以及善于和客户沟通交流。高效是指知道如何比别人更快并且以更低成本办事，但是具有同样甚至更高的质量标准。

#### 通过科技创造价值

科技是现代化和敏捷性的核心。成为现代化、敏捷的再保险公司意味着要通过自动化、流动性、大数据和人工智能运用技术。

我们仍然还是传统的再保险公司，长期服务于我们的客户，并建立紧密的合作关系。我们致力于提供多种产品，同时在整个产品范畴内，运用我们的知识和能力为客户提供支持。

为股东带来  
长期价值

稳固立足亚洲，  
确立全球再保险公司的  
领导地位

保持以客户为本  
的方针

成为敏捷的再保险公司

通过科技创造价值



## 现代化

对鼎睿而言，现代化意味著为我们的客户带来创新和前瞻性的再保险服务。我们的使命是实现再保险现代化，同时支持亚太区及其他地区的增长。

我们现代、创新和灵活的解决方案来自独特的工作坊形式，结合了市场、核保和分析团队丰富的经验。



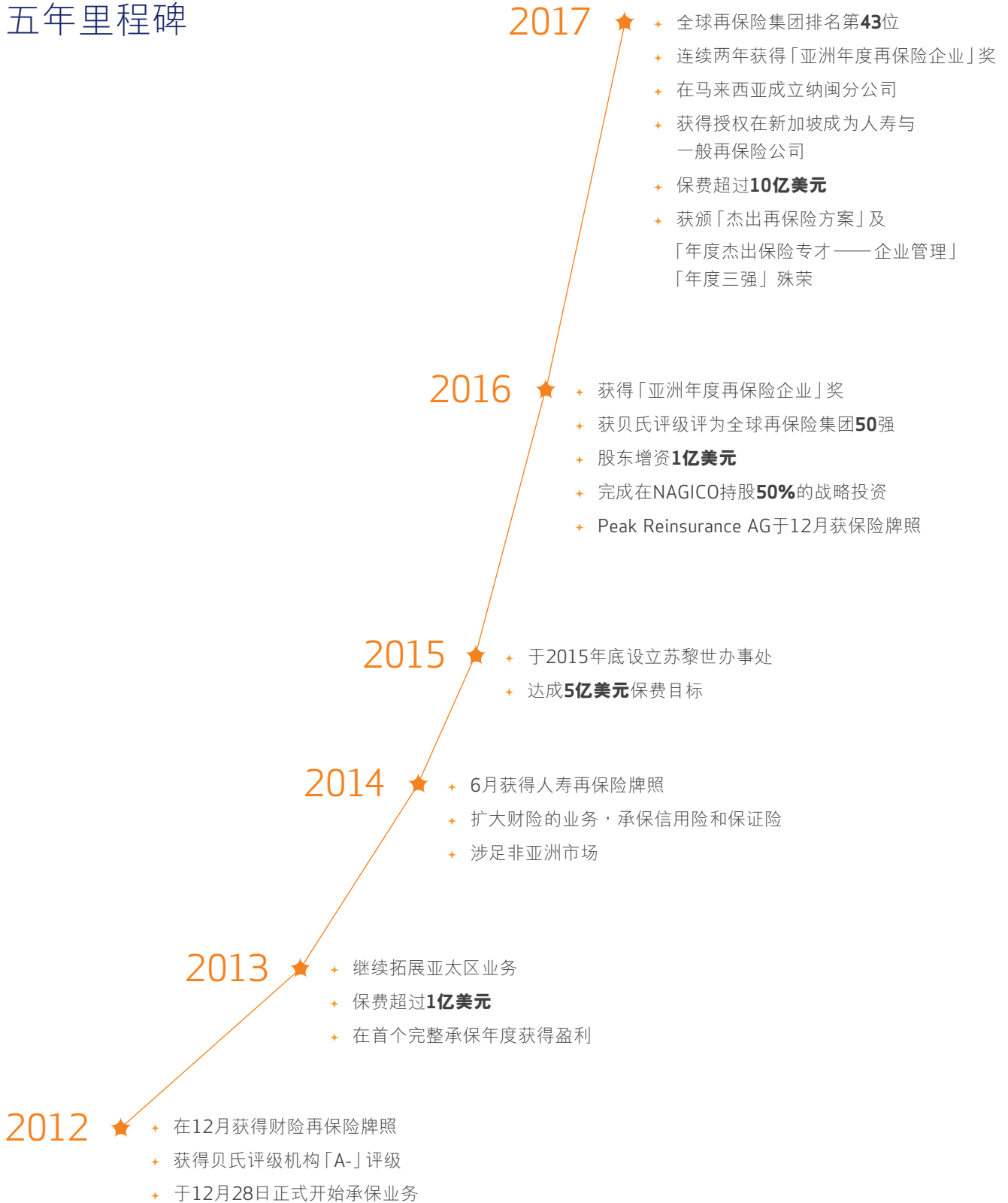






## 五年里程碑与2017年业务概览

### 五年里程碑



## 2017年业务概览

### 在瑞士承保再保险业务

鼎睿再保险获得瑞士金融市场监管局 (「FINMA」) 批准在苏黎世成立子公司 Peak Reinsurance AG (「Peak Re AG」)。该子公司获得许可从2017年1月1日起开始承保再保险业务。

Peak Re AG 的资金配置相当于达到 Solvency II 的要求。国际评级机构贝氏 (「A.M. Best」) 授予「A-」(卓越) 的财政实力评级和「a-」的信贷评级，两者都为 Peak Re AG 奠定了稳定前景。根据贝氏的新闻稿，「评级反映了 Peak Re AG 完善的业务蓝图、稳健的风险调整资本，以及得到其母公司鼎睿再保险提供的转分保支持。」

### 连续两年获得「亚洲年度再保险企业」奖

在「2017年亚洲银行及金融大奖」中，鼎睿再保险蝉联「亚洲年度再保险企业」奖。该奖项旨在表彰在目前风险攀升的环境中克服挑战的公司，及其在保险行业中所表现的卓越与创新品质。

### 获颁「杰出再保险方案」及「年度杰出保险专才——企业管理」「年度三强」殊荣

鼎睿在「香港保险业大奖2017」分别获颁「杰出再保险方案」及「年度杰出保险专才——企业管理」「年度三强」殊荣。香港保险业大奖由香港保险业联合会及南华早报集团合办。

### 全球再保险集团排名第43位

鼎睿再保险目前在贝氏的全球再保险集团50强年度排名中，按保险业务收入排名第43位。鼎睿自2012年成立以来，一直保持可持续增长。根据贝氏的报告，鼎睿持续进行全球多元化发展，其增长率在亚洲50强引人注目。

### 在马来西亚成立纳闽分公司

鼎睿再保险获得纳闽金融服务管理局 (Labuan FSA) 的批准，自2017年7月1日起在纳闽保险市场上开展一般再保险业务。纳闽金融服务管理局的批准有助于鼎睿顺利地进入马来西亚

再保险市场，并向马来西亚客户提供更便捷的业务流程。

### 获得授权在新加坡成为人寿及一般再保险公司

鼎睿再保险成为获得新加坡金融管理局授权的人寿及一般再保险公司，自2017年11月2日起在新加坡承保再保险业务。新加坡金融管理局的授权使鼎睿能够加强新加坡的业务关联，并提升我们的客户渗透率。

### 保费超过10亿美元

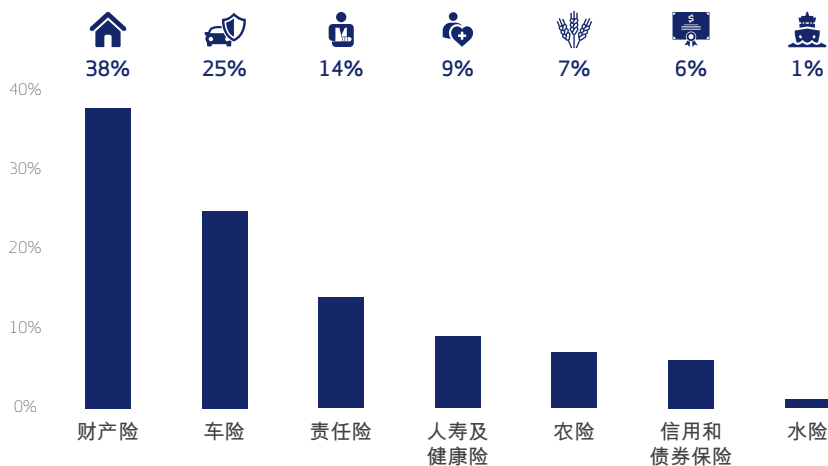
鼎睿2017年的保险业务收入增至11亿美元。这样的增长得益于全球市场拓展的努力，促成全线业务的成功续保。通过深化及拓宽我们对亚太区、欧洲、中东、非洲和美洲客户的业务范围，相关业务组合得以日益增长。鼎睿在中国市场的扩张尤为瞩目。这也表明经过五年成功运营，我们获得客户广泛认同，逐渐成为一家立足当地、实现长期承诺的再保险公司。



# 财务摘要概览

## 业务组合

按险种



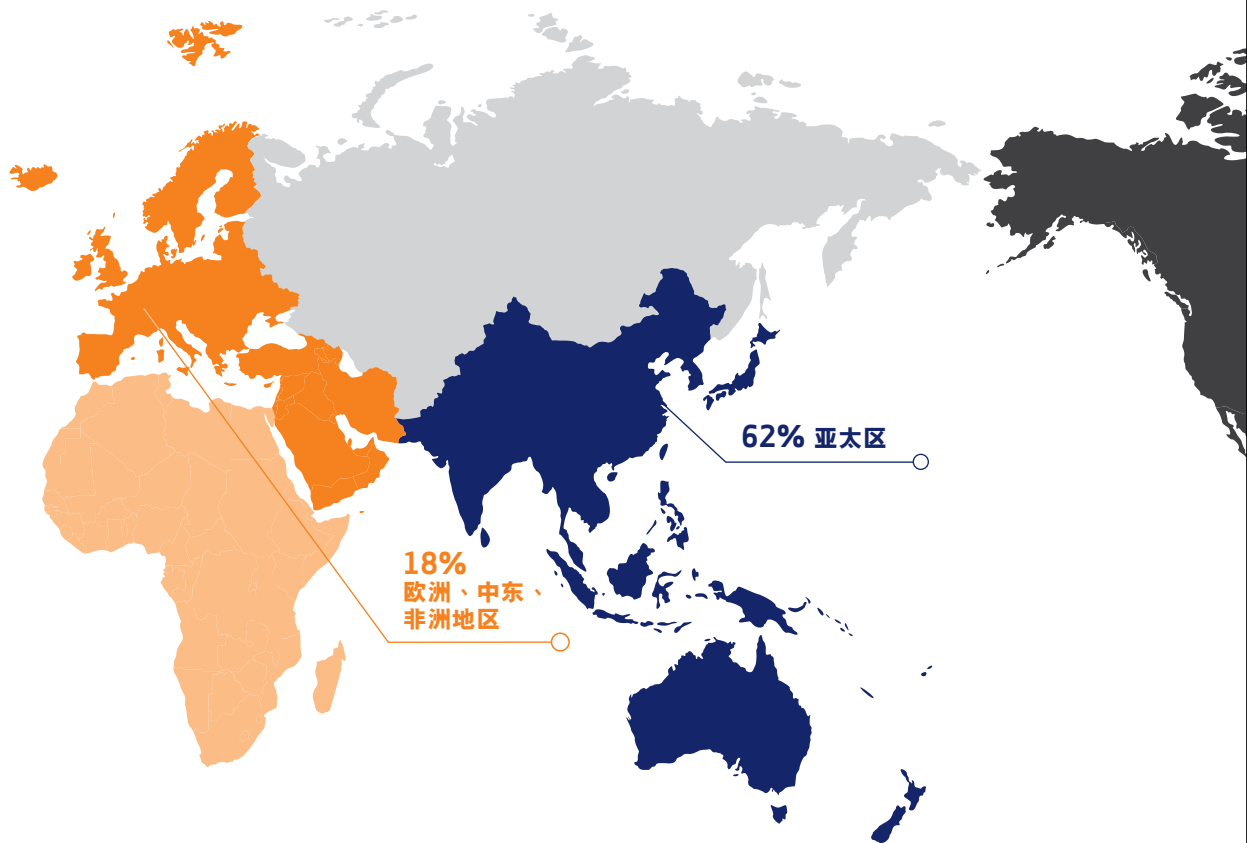
按市场

448

位客户

60

个国家



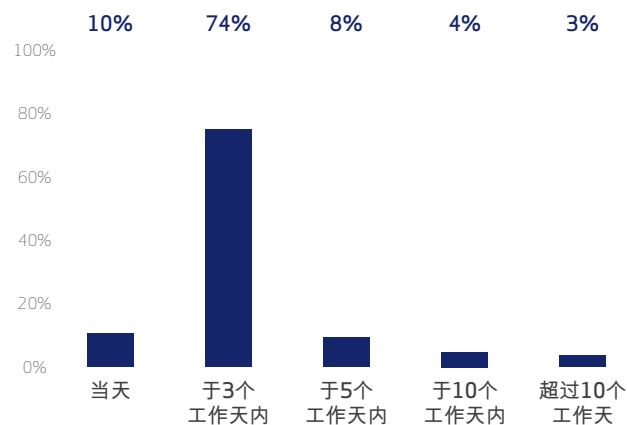
# 92%

理赔在五个工作日之内完成



## 理赔

我们致力高效率理赔



截至2017年12月31日

## 财经概览

保险业务收入	11亿美元
税后利润	7,050万美元
股东权益	9.12亿美元
综合投资收益率	10.5%
投资收入	1.07亿美元
营运成本率	3.48%



## 财务回顾及展望

7,050 万美元  
税后利润

11 亿美元  
保险业务收入

9.12 亿美元  
股东权益

鼎睿再保险自第一年运营开始便持续录得盈利。2017年，在新的投资者保德信金融集团（「保德信」）加入之前，股东权益较2016年增加7,050万美元，增至9.12亿美元。成立至今，股东权益增加了2.62亿美元。

尽管2017年是再保险行业最困难的一年，但是2017年税后利润仍增至7,050万美元。

公司保费同比增长率创下纪录，2017年保险业务收入达到11亿美元，增长57.3%。从承保方面看，排除去年美国受三股飓风吹袭造成极大损失之影响后，业务成绩斐然。

在保险业务收入方面，财险业务在2017年产生9.99亿美元（+50.4%）承保保费，而寿险业务为9,950万美元（+192.6%），总保险业务收入为11亿美元。

去年投资业绩优异，收入为1.07亿美元，综合投资收益率达10.5%。我们的可投资资产也日益增长，目前管理下的可投资资产为15.5亿美元。净权益从2016年的8.41亿美元增至9.12亿美元。

公司继续高效灵活地开展经营。我们的营运成本率仍然非常具有竞争力，从2016年的4.7%下降到2017年的3.48%，使得鼎睿成为市场上极具竞争力的企业。

我们迎来了一位新的投资者——保德信金融集团。保德信将带来额外的资本来支持企业，这对于我们业务发展非常有利。

我们在地理和险种上的多样化经营促使鼎睿更能够可持续发展，且更具有韧性。2016年下旬，我们获得牌照在苏黎世开设子公司；2017年我们在纳闽开设分公司，并获得新加坡金融管理局的批准，成为授权再保险公司。

因此，我们正在从欧洲承保更多业务，并准备加强我们在东南亚市场的地位。我们也在发展北美业务，同时亦提升了在中国市场的地位。2017年，我们在中国的业务展示显著增长。

尽管是困难的一年，但是我们仍然有能力获得良好的盈利，这证明了我们的基本组合是良性的。作为一家年轻的再保险公司，我们并没有依靠多年的累积准备金就实现了这优异之业绩。

我们的索赔记录依然是我们的一项优势，高效的理赔深受客户欣赏。2017年，超过92%的索赔都在五个工作日之内完成理赔。

在这一年中，我们非常有效地利用转分保，保持资产负债表处于良好状况。尽管自然灾害损失对总值上产生影响，但是我们的转分保提供了良好的净值保护，因而我们能够将其对股东的影响限制在5%以内。



# 10.5%

综合投资收益率

# 15.5亿美元

投资资产总额

# 1.07亿美元

投资收入

### 我们的理念

鼎睿再保险的首要投资目标是提供最优化的、经过风险调整的回报，同时保持充分多元化和高质量的投资组合。同时，公司致力于维持充裕资金，履行再保险义务。我们严格遵守内部风险管理标准和监管要求。

### 投资风格

鼎睿再保险坚持价值投资方法，并努力通过谨慎的资产遴选，增加阿尔法收益。我们股东复星广泛的投资能力使这种投资风格获益匪浅。复星提供广阔市场层面的全面投资研究，同时针对整个地域和多资产类别的各投资目标。因此，我们通过积极的投资组合管理和持续的投资机会评估，为公司资产增添价值。

我们采取动态的资产配置策略，定期参照我们的资本充足水平、再保险负债情况、投资市场情况和风险偏好来审核我们的资产配置。即使是在困难的经济条件下，我们仍始终持有充分的现金和流动资产，履行我们的再保险义务。

### 市场环境

在风险资产的强劲年份，我们的多种资产类别投资策略聚焦资产遴选，并在2017年大获成功。公司获得了10.5%的综合投资收益率。

在我们再保险业务增长的推动下，公司可投资资产总额增至15.5亿美元。业务再保险保费的强劲增长在未来将继续支持我们的总体回报投资策略。

虽然2017年表现卓越，未来仍存在若干不确定性。我们的固定收益投资对利率变化很敏感，同时我们采取了缓解的控制措施来管控利率风险。随著各国央行准备进一步加息及实施

量化宽松，我们正在密切关注利率正常化的缓慢进程。

最近美元兑换其他货币一直疲软，而且由于特朗普政府最近对钢和铝产品进口施加关税，美元甚至可能会面临进一步的下跌。潜在的资本外流产生的最大风险是需要为美国不断膨胀的赤字提供资金。我们正在谨慎监控趋势，掌握其对金融市场以及我们投资组合业绩的影响。

中国的经济前景是全球增长动力的另一项不确定因素。目前为止，来自中国的数据都非常不错，最近的GDP数字高于预期。这对于香港和中国的股票来说是利好消息，但问题是，考虑到最近的贸易战问题，这种形势的可持续性仍有待观望。

在2017年期间，我们还注意到地缘政治日趋紧张，导致资产市场波动加剧。

从更广泛的角度来看，人口变化，尤其是在发达市场而且还有在中国的变化，以及其他因素，例如科技日新月异、家庭财富快速增长以及强劲的消费能力，尤其是在新兴市场和中国，使得我们在制定投资策略时要重新平衡行业配置。

### 投资组合管理

我们将继续关注核心投资。这些投资有助于提供定期稳定的投资收入和充分的流动性，以履行我们的负债义务，同时还要为策略目标留出一些空间，从而让我们能够提升投资组合的上涨潜力。



# 财务摘要

## 损益表

截至2017年12月31日

	2017 美元	2016 美元
<b>保险业务收入</b>	<b>1,098,346,198</b>	698,226,744
已赚毛保费	926,222,183	609,890,297
转分保保费	(125,528,463)	(52,925,793)
已赚净保费	800,693,720	556,964,504
赔付支出	(387,848,737)	(219,721,760)
转分保摊回赔付	32,097,751	7,469,970
未决赔付变动额	(324,184,517)	(171,025,754)
未决转分保赔付变动额	49,327,885	5,915,186
赔付净值	(630,607,618)	(377,362,358)
手续费支出	(235,906,325)	(152,854,245)
手续费收入	29,071,119	10,953,686
手续费净值	(206,835,206)	(141,900,559)
管理费用支出	(27,873,348)	(26,150,970)
年内承保(亏损)/盈利	(64,622,452)	11,550,617
投资收入	106,653,846	15,528,898
应占联营公司损益	(8,006,500)	2,145,000
其他支出	(1,475,245)	(1,494,516)
外汇收益/(亏损)	2,739,099	(22,013,279)
<b>税前盈利</b>	<b>35,288,748</b>	5,716,720
所得税(支出)/抵免	(4,760,220)	1,215,726
<b>年内盈利</b>	<b>30,528,528</b>	6,932,446
<b>其他综合收入</b>		
在随后期间重新分类为损益的其他综合收入		
可供出售投资		
公允价值变动	26,739,534	18,429,440
重新分类调整	20,225,586	3,598,525
所得税影响	(6,474,009)	(5,079,211)
	40,491,111	16,948,754
应占联营公司其他综合收入	(509,500)	840,500
<b>年内其他综合收入，净税</b>	<b>39,981,611</b>	17,789,254
<b>年内综合收入总额</b>	<b>70,510,139</b>	24,721,700



## 资产负债表

截至2017年12月31日

	2017 美元	2016 美元
<b>资产</b>		
无形资产	139,663	444,790
房地产及设备	243,044	114,582
联营公司投资	45,969,500	54,485,500
持有至到期投资	37,091,953	54,344,811
可供出售投资	894,160,585	630,329,372
按公允价值计入损益的投资	149,786,285	164,252,386
贷款和应收款项	150,355,595	32,334,017
递延获取成本	145,010,723	99,126,574
预付款、按金及其他应收款项	30,915,144	9,096,065
转分保资产	150,609,224	56,759,640
递延所得税资产	-	8,642,490
再保险应收账款	923,623,714	555,456,004
应收控股公司款项	258	258
现金及银行结存及现金抵押品	267,541,237	283,452,818
<b>资产总值</b>	<b>2,795,446,925</b>	<b>1,948,839,307</b>
<b>负债</b>		
再保险合同/保单债务	1,378,178,212	855,361,826
再保险应付款项	470,153,024	207,278,465
衍生工具	224,133	-
递延佣金收入	22,453,539	6,948,249
其他应付款项及应计负债	11,328,026	36,162,497
递延税务负债	1,144,769	-
当时所得税负债	317,105	1,950,292
<b>负债总额</b>	<b>1,883,798,808</b>	<b>1,107,701,329</b>
<b>净资产</b>	<b>911,648,117</b>	<b>841,137,978</b>
<b>权益</b>		
股本	650,000,000	650,000,000
储备	261,648,117	191,137,978
	<b>911,648,117</b>	<b>841,137,978</b>



# 财务摘要

## 现金流量表

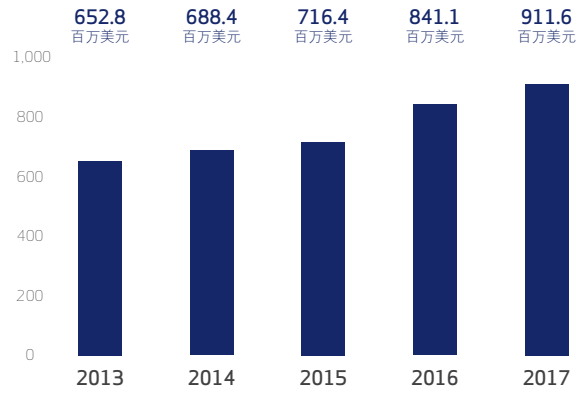
截至2017年12月31日

	2017 美元	2016 美元
<b>经营活动现金流量</b>		
税前盈利	35,288,748	5,716,720
调整：		
房地产及设备折旧	93,122	88,240
无形资产摊销	315,493	339,621
应占联营公司损益	8,006,500	(2,145,000)
利息收入	(30,968,679)	(24,505,892)
按公允价值计入投资股利收入	(10,272,761)	(9,336,904)
按公允价值(盈利)/亏损计入损益的投资	(39,000,464)	16,686,737
出售按公允价值计入损益的投资收益	(4,500,168)	(811,978)
出售可供出售投资收益	(31,645,038)	(12,458,099)
可供出售投资减值亏损	14,178,777	13,073,006
再保险合同/保单债务变动	428,966,803	239,693,862
再保险应付款项变动	262,874,559	118,662,734
预付款、按金及其他应收款项变动	(15,630,006)	(191,142)
递延获取成本变动，净	(30,378,859)	(32,191,698)
再保险应收款项变动	(374,227,307)	(139,966,458)
其他应付款项及应计负债变动	(24,834,249)	10,379,947
经营现金流量	188,266,249	183,033,696
已付税项	(3,068,916)	(5,170,205)
经营活动现金流量净额	185,197,333	177,863,491
<b>投资活动现金流量</b>		
购买房地产及设备	(221,584)	(20,378)
购买无形资产	(10,366)	(13,374)
已收利息	27,021,006	25,265,749
现金抵押品变动	8,419,641	(13,242,738)
股票投资股利收入	10,514,028	9,094,111
购买可供出售投资	(677,320,119)	(540,068,742)
购买按公允价值计入损益投资	-	(14,479,769)
购买借款及应收款项	(119,785,420)	-
购买持有至到期日投资	(10,258,800)	(19,880,627)
联营公司投资付款	-	(51,500,000)
借款及应收款项到期时的所得款项	1,748,230	-
出售持有至到期日投资的所得款项	29,252,821	-
可供出售投资到期时的所得款项	-	242,126,046
出售可供出售投资的所得款项	478,015,240	158,938,066
出售按公允价值计入损益投资的所得款项	57,162,319	23,870,654
投资活动使用现金流量净额	(195,463,004)	(179,911,002)
<b>筹资活动产生的现金流量</b>		
发行新股的所得款项和融资活动产生的现金流量净额	-	100,000,000
现金及现金等价项目(减少)/增加净额	(10,265,671)	97,952,489

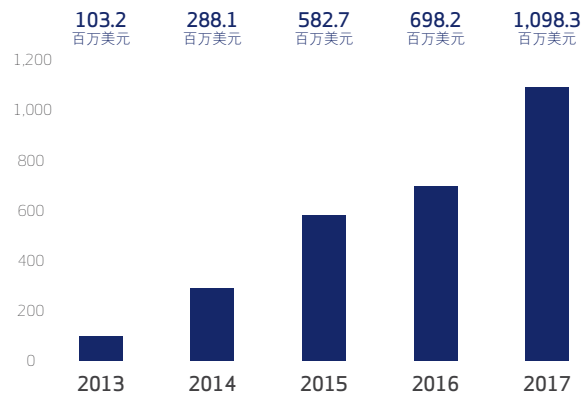


## 五年财务概览

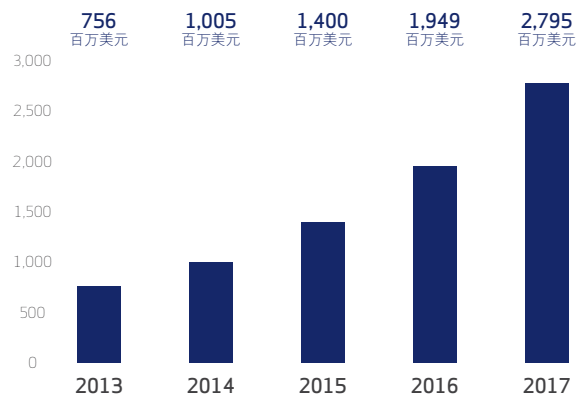
### 股东权益



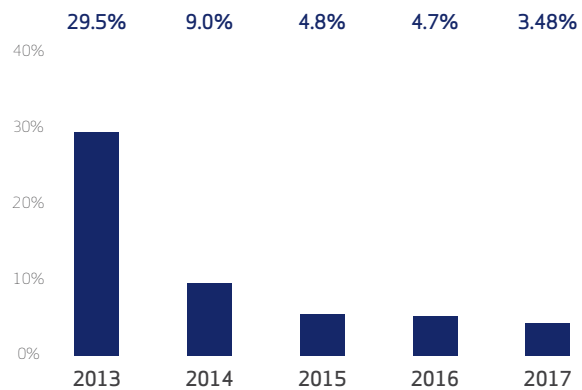
### 保险业务收入



### 总资产值



### 营运成本率





## 科技



鼎睿在业务科技方面的左右铭很简单：智慧、高效。

我们不断优化科技的使用以实现高效率和低风险，  
最终为我们的客户提供最佳体验。





## 拥抱科技

科技是我们目标的核心，为客户制定现代化的再保险解决方案并为将来做好准备。

我们持续对科技进行重大投资，努力巩固我们作为一家处于行业领先的现代化及敏捷再保险公司的地位。我们所持续进行的提升和升级工作旨在优化流程——致力于提高透明度、加速数据处理，以及加快与客户交换数据。

从开始接触客户，到处理索赔和进行赔付的每一步，我们都在寻找优化机会。我们希望合理地将流程运行自动化，进而提高效率，同时力求减少重复的人工操作。

科技架构其中有两大核心部分能影响我们开展业务的方式。第一部分是我们的再保险平台，能够管理所有合同和交易；第二个是我们的报告平台，让鼎睿能够获取到丰富的实时数据。

鼎睿再保险正在与上海一家拥有与全球再保险客户合作经验的保险科技公司——易保(eBaoTech)进行合作。这是一个管理再保险业务运营(例如合同、会计和索赔)的平台。鼎睿和易保携手合作开发项目，为最终产品做出贡献——我们的再保险知识与他们的科技专业知识相得益彰。

平台最初用于管理合同、自动处理账目，以及处理索赔。随著我们第二阶段的启动，系统将能够自动处理理赔，运用区块链赔付现金，最后只有在必要时才进行人为干预。这样可以调配我们的员工，让他们专注价值更高的任务，例如组合管理，以及为客户及核保职能提供支持。

这个平台的另一个好处是意味著我们能带著最新的资料去拜访客户。

我们还使用了TigerEye技术来管理灾难风险。在鼎睿，我们为核保流程的分析能力以及我们有效部署资本的能力感到自豪。TigerEye技术的采用使我们能够加强我们的实时决策，并为我们的业务合作伙伴和客户提供高水平的服务，并为我们的股东带来长期价值。

这些项目都以自动化，流动性，大数据分析，人工智能以及释放资源的方式利用科技为重点。

我们希望每一笔交易都能在最短的时间内完成，以便我们能够继续最大限度地发挥我们的增长潜力。

区块链和其他技术是协助我们施行策略、为客户开发新产品的工具。策略本身仍然是人为的产物，从而实现我们创造的真实价值。我们还在开发相关科技，最大限度地提升效率。

结合我们的中央数据仓库，我们可以从单一事实来源中，为公司内的任何运营和职能提供最新数据、报告和仪表盘。我们未来的目标是让客户可以获取自身资料，提高透明度，将相关各方的对账工作降到最低。

总括而言，我们在业务科技方面的左右铭是简单、智慧、高效，我们希望透过不断充份利用科技，推动鼎睿发展。

### 汪群斌

董事长兼非执行董事

汪群斌先生为鼎睿再保险的董事长兼非执行董事。汪先生是复星的创办人之一，兼任豫园股份(上交所股票代码：600655)之董事，国药控股(港交所股票代码：01099)和复星医药(港交所股票代码：02196，上交所股票代码：600196)之非执行董事。

汪先生荣获亚洲企业商会于2014年颁发「亚太杰出企业家奖」，以及《亚洲企业管治》颁发的2014年亚洲卓越大奖之「亚洲最佳公司董事奖」。

### 韩润南

副主席，执行董事兼首席执行官

韩润南先生为鼎睿再保险的副主席，执行董事兼首席执行官。韩先生拥有超过30年再保险行业的经验，专注在大中华市场及泛亚太地区建立强大的团队和成功的再保险业务。韩先生曾在多家大型的再保险公司担任高级管理职务，在为全球客户提供策略性业务咨询服务方面积累了丰富的经验。

在从事再保险行业之前，韩先生职业生涯早期曾担任过律师。

### 郭广昌

非执行董事

郭广昌先生是鼎睿再保险的非执行董事。郭先生是复星的创办人之一，复星医药(港交所股票代码：02196，上交所股票代码：600196)之非执行董事及复星控股和复星国际控股(分别为本公司之直接及间接控股股东)之董事。

郭先生曾荣获2016年第八届世界华人经济峰会颁发的「终身成就奖」等众多荣誉。

### 康岚

非执行董事

康岚女士现任鼎睿再保险的非执行董事，是复星的执行董事兼高级副总裁。康女士同时还出任复星首席人力资源官、保险版块总裁，复星医药(港交所股票代码：02196，上交所股票代码：600196)非执行董事，AmeriTrust董事长，以及在复星旗下多家保险公司与其它公司担任董事。

康女士曾荣获2017(第十届)中国人力资源管理年会颁发的「2017中国人力资源管理年度人物奖」。

### 朱文贤

非执行董事

朱文贤先生曾任鼎睿再保险的非执行董事。他也是复星副首席执行官兼复星保险集团首席财务官。朱先生是一位资深金融专家，在财务和风险管理、审计及咨询服务方面拥有丰富经验。朱先生是中国注册会计师协会会员。

(朱先生于2017年11月从鼎睿再保险董事会辞职)

### 李涛

非执行董事

李涛先生现任复星副总裁，复星保险集团联席总裁。

李先生自2008年11月至2017年2月担任中国太平保险集团有限责任公司首席财务官，并于2013年8月集团重组整体上市后兼任中国太平保险控股有限公司(港交所股票代码：00966)首席财务官，分管财务线条，并先后监管了企划精算、投资线条及境外保险业务；自2001年9月至2008年11月李先生担任太平人寿保险有限公司创始高管及首席财务官。

李先生也是英国特许公认会计师公会(ACCA)的成员。

(李先生于2017年加入鼎睿再保险董事会)



## 董事会成员

### 于晓东

非执行董事

于晓东先生现任鼎睿再保险的非执行董事，是复星风险管理部总经理兼复星保险集团首席风险官。于先生负责建立并实施集团企业规划、精算、风险管理、合规及法务管理体系，拥有丰富经验。

于先生是北美精算学会、香港精算学会资深会员，中国精算师协会常务理事、创始会员，亦拥有美国寿险管理师、国际注册内部审计师资格。

(于先生于2018年5月从鼎睿再保险董事会辞职)

### Monish Kant Dutt

非执行董事

Monish Kant Dutt先生现任鼎睿再保险的非执行董事。他是一位经验丰富的新兴市场投资专家及顾问，亦身兼另外五家位于非洲、加勒比海及美国公司的董事。

Dutt先生还曾在其他领先金融机构负责超过100亿美元的债务工具和权益投资。

Dutt先生是英格兰和威尔士特许会计师协会的资深会员。

(Dutt先生于2018年3月被任命为鼎睿再保险董事会的独立非执行董事)

### 欧阳辉

独立非执行董事

欧阳辉先生是长江商学院副院长、金融学杰出院长讲席教授。在加入长江商学院之前，欧阳先生曾任瑞银集团董事总经理，负责为亚太地区制定定量解决方案/算法策略。他的主要研究领域为阿尔法系数生成的交易策略、定量投资组合策略以及结构性产品开发。

欧阳先生还曾任雷曼兄弟和野村证券的董事总经理。就职雷曼兄弟期间，他负责管理定量策略、定量信用研究和雷曼实时营销/债券指数等工作。欧阳先生拥有美国加州大学伯克利分校金融学博士学位、美国杜兰大学化学物理学博士学位。他还曾在加州理工学院从事化学物理学博士后研究，师从诺贝尔奖得主鲁道夫·马克斯(Rudy Marcus)。

### 贡智奇

独立非执行董事

(贡先生于2018年5月从鼎睿再保险董事会辞职，他的职位由Stephen B. Roder先生替补)





## 高级管理层

### 韩润南

#### 首席执行官

韩润南先生为鼎睿再保险的首席执行官。韩先生拥有超过30年再保险行业的经验，专注在大中华市场及泛亚太地区建立强大的团队和成功的再保险业务。韩先生曾在多家大型的再保险公司担任高级管理职务，在为全球客户提供策略性业务咨询服务方面积累了丰富的经验。

在从事再保险行业之前，韩先生职业生涯早期曾担任过律师。

### 陈开红

#### 首席财务官

陈开红女士是鼎睿再保险的首席财务官，负责鼎睿的财务及营运管理工作。

陈女士在保险及再保险业拥有超过20年的会计及财务管理经验，并对相关的法规非常熟悉。过去曾就职于多个国际知名保险机构，并担任管理职位。

陈女士是特许公认会计师公会的资深会员。

### 余永全

#### 首席投资官

余永全先生为鼎睿再保险的首席投资官，为鼎睿的资产设计、制定和

实行投资管理策略。余先生在金融界拥有超过25年的经验，在不同的任职机构均获得卓越投资回报的实绩。

余先生是特许公认会计师公会的会员。

### 罗克勤

#### 首席风险官

罗克勤先生为鼎睿再保险的首席风险官，拥有超过25年的区域及环球再保险经验。

罗先生任职全球不同再保险公司期间，在建立及推行风险管理系统上获得卓越往绩。

罗先生拥有专业律师资格。

### 柯少华

#### 常务总监——全球市场

柯少华先生为鼎睿再保险全球市场部常务总监，负责业务拓展及公关事务。

柯先生在再保险业积累了超过35年的丰富经验，在过去25年专注于亚洲市场，并经常与不同的利益相关者，包括监管机构联系，致力在区内建立稳固关系，拓展各个业务险种。

### 郑乐生

#### 常务总监——核保

郑乐生先生为鼎睿再保险核保部常务总监，专责公司非寿险产品核保工作。他在再保险行业积累了超过15年的丰富经验，曾任职再保险经纪公司和再保险公司。

郑先生在为公司购买再保险，准备金计算，定价，巨灾模型，资本模型以及企业风险管理等方面拥有扎实的经验。

郑先生是英国精算学会的持牌精算师。

### 李之鸿

#### 总监——人寿及健康险

李之鸿先生为鼎睿再保险人寿及健康险主管，负责公司人寿、健康及医疗的再保险业务。李先生拥有近30年人寿及健康保险和再保险经验。

李先生拥有丰富的保险业务经营操作经验，尤精于财务报告、定价、核保、保险营运操作(全新业务和保单服务)、市场营销以及产品开发。

李先生是美国精算师协会的成员。



## 业务回顾

11 亿美元  
保险业务收入

### 突破的一年

鼎睿再保险庆祝运营第五年，并获得一系列突破，以及又一年的持续盈利。

### 中国业务翻倍

2017年，鼎睿再保险在中国市场上触及拐点。虽然我们在中国的业务仍然相对较小，但是我们已经确立了更有影响力的地位。相比过去，我们有能力为更广泛的客户提供更好的保障，因为我们可以快速作出反应，实现客户期望的结果。这进一步推动了规模发生实质性变化，我们的保险业务收入在2017年不止翻倍。这对于我们正在前进的业务而言很重要，因为我们把中国视为亚太区最重要的保险市场。

### 在瑞士的先发优势

2016年12月我们在苏黎世获得许可成立子公司。这是一项战略举措，而2017年证明了其价值所在。该办事处让我们可以为欧洲客户提供支持，同时让鼎睿进入符合欧洲的Solvency II等价性。通过瑞士偿付能力测试意味著，公司现在有能力承保一些亚洲基地无法承保的业务类型——作为具备这项能力的亚洲再保险公司，我们拥有先发优势。

由于鼎睿一直重视风险管理，因此我们能够获得这项批准。风险管理让我们可以轻松适应现代监管制度，例如Solvency II。鼎睿拥有单一承保平台，衔接香港和苏黎世，并发挥互补功能。

### 支持东盟客户

2017年，鼎睿在马来西亚纳闽成立了分公司，并且成为获新加坡监管部门授权的再保险公司，加强了我们以客户为中心的再保险模式。我们在这些市场的最新地位为这些地区以及整个东盟的客户消除了部分障碍和不便因素。根据我们灵活的业务模式，公司将继续作为单一平台开展承保活动，以香港总部为中心，并获一流科技支持。

### 振兴人寿及健康险业务

鼎睿再保险在2017年振兴了人寿及健康险，为公司带来新业务，同时调整了过去的工作重点。通过几乎全新的团队，人寿及健康险首次成功达成了全部业务目标。有了这样坚实的基础，公司计划2018年继续打造团队，预计将进一步成长，这是因为团队的目标是，关注那些过去缺乏优质寿险方案的全国和区域性保险公司以及财险公司。

# 5天

92%的索赔都在五个  
工作日之内完成理赔

## 印度

2017年，在把印度这个市场加入我们香港的团队之后，我们采取措施开始与当地的保险公司进行积极交易。我们的理念是，在开始承保之前，先要了解市场的文化和社会环境。这是我们在中国获得成功的关键，也是我们在印度发展业务的方式。2017年我们播下种子，希望2018年可以开始开花结果。

## 自然灾害

只有提及第三和第四季度发生的自然灾害事件，那么2017年的回顾才是完整的，而且还要记住第一季度在美国、香港、澳门和澳洲/新西兰也发生了重大损失。由于鼎睿保持业务多元化，我们无法避免这些损失。然而，我们的风险管理工作证明了我们的承保业绩和我们预期的一样。

我们的理赔表现统计数据一如既往地令人印象深刻——92%的索赔都在五个工作日之内完成理赔。在过去五年内，我们创造增长的能力已得到印证，而2017年清楚地表明这也是一项稳健的业务。

## 香港的最新监管机构

2017年6月26日香港独立的保险业监管局成立，增强了香港作为再保险中心的地位。香港在建立Solvency II相等的环境同时迈向IFRS17。这些实现全球最佳实践的努力将有利于像鼎睿这样的国际再保险公司。

## 赋能承保团队

鼎睿持续为其承保团队赋能。运用独特的承保机制，下放更多权力到各级别的核保师。团队通过这个发展过程，会越来越有信心去充分发挥公司强大的资金地位，捕捉有利于鼎睿及其客户的各类机会。

## Peak Insights

我们经济研究报告《Peak Insights》第二期对中国的农业保险提供了深入分析。该期阐述了多个具体经济、商业和制度杠杆，从而满足农民对更高保险范围的最迫切需求，并且可以帮助缩小甚至填补农村地区的现有保险保障差距。



## 鼎睿再保险进入社区

### 保险赋能经济发展

鼎睿成立于五年前，坚信保险业可以为社区带来价值。公司一直活跃于世界上部分最贫困国家——从巴布亚新几内亚和斐济，到柬埔寨和孟加拉国，我们不仅提供理赔，而且对当地和当地自资的保险商给予支持。

就业务性质而言，再保险公司往往需要全面观察全球风险，但作为对社会负责的企业，我们也需要透过整体风险，看到我们的行动对个体有何影响。尽管内部回报率和综合成本率十分重要，但鼎睿深信，再保险和保险是促进社区发展的必要工具。通过降低融资成本，保险有助于改善水处理、医院、学校、发电站、道路和桥梁等基础设施。

出于这种考虑，鼎睿参与了众多倡议，致力于让大家深入了解区域内的新兴风险和日益严峻的现有风险，并提供创新方案以降低和保障其影响。

### 可持续保险原则倡议

鼎睿是联合国环境署金融倡议(UNEP FI)永续保险原则(「PSI」)的签约企业，该原则旨在使人们更好地了解、预防和减少环境、社会和治理风险，并提供可靠的保护。

2017年，鼎睿首席风险官罗克勤先生加入PSI倡议董事会，参加在东京的联合国大学举行的亚太市场活动会议，探讨环境、社会和治理问题如何与保险行业相结合。

### 喜马拉雅共识

鼎睿一直是「喜马拉雅共识」的积极贡献者和顾问，该共识旨在通过社区赋权来提升该地区抵御自然灾害的能力，鼓励提出解决基层问题方案，改善经济可持续性，同时保护种族多样性和地方认同性。鼎睿不再只是原先的赞助商角色，而是更加积极地参与设计工具，旨在帮助喜马拉雅地区和全球其他发展中国家的社区应对自然灾害。

### 与上海台风研究所的合作关系

自2015年起，鼎睿与上海台风研究所(STI)合作开展了涉及西北太平洋区域和中国南海热带气旋活动的研究项目。台风作为对中国及更广泛地区的主要天灾威胁，其保险保障强制性地被加入所有保单。这项研究使得保险公司能够更好地了解这些气旋活动并消减其风险。STI和鼎睿每年发布两期报告，第一期发布于五月份，提供气旋季前预测，第二期发布于八月份，提供季中回顾及接下来的预测调整。鼎睿对STI编制报告的准确性进行评估，并提出改进建议。

## 自然灾害保险计划——斯里兰卡

斯里兰卡政府通过其国家保险信托基金(NITF)寻求自然灾害保护，包括人身伤害、意外人身伤亡事故和紧急救济费用。通过这一举措，斯里兰卡政府能够为以前无法获得保险的人民提供安全保障。鼎睿全力支持这一举措，助力政府实现更高的财务确定性和稳定性，使其保险计划能覆盖更多斯里兰卡人民。

## 获得「商界展关怀」荣誉

香港社会服务联会向鼎睿颁发了「商界展关怀」荣誉，嘉许我们关怀社区、员工和环境的承诺。「商界展关怀」计划旨在促进商界与社会服务界之间的战略伙伴关系，共同推动企业社会责任，建设更具包容性的社会。

## CARMA——东盟国家的巨灾与风险管理

2017年，鼎睿成为在东盟国家间分享巨灾和风险管理信息的在线平台CARMA的赞助商和贡献者。该平台由东盟保险理事会(「AIC」)主持，目的是加强AIC成员之间的联系。CARMA旨在促进预防性风险管理，并传播巨灾知识、风险意识和数据以模拟和减轻自然灾害风险，同时加强东盟地区各保险公司之间的协作。

[www.carma-asean.com](http://www.carma-asean.com)





## 风险管理

鼎睿通过提升自己提前预测事态发展的前瞻能力，来应对瞬息万变的风险环境，特别是科技、气候变化和地缘政治等领域。

我们的业务在过去一年保持稳健增长。鼎睿的关注焦点仍然是亚太地区，但公司在世界各地运营，近期扩大业务足迹，在瑞士苏黎世成立子公司。我们还在马来西亚纳闽开设分公司，并成为获新加坡监管部门许可的再保险公司。

### 2017年的风险状况

鼎睿的风险管理模式在2017年得到验证，这一年因气候引起的风险异乎寻常。尽管三股超级飓风登陆北美地区，但我们本年度的风险限额始终在规定范围之内。我们密切监测风险事件，这意味着我们实时追踪累积风险敞口，并进行清晰的内部沟通。

2017年是一个极端年份，但这一年的各种事件真正考验了我们的风险管理系统——很明显我们的系统通过了考验。公司绝不会超出规定的风险偏好和风险承受能力。

### 风险偏好

就鼎睿在资本管理方面的整体风险偏好而言，我们愿意承受的最高损失是股东权益的18%，而这种概率百年

一遇，投资端和承保端的风险均如此。我们针对每种风险明确了总体能力，也考虑到各风险之间相互依赖之关系。在每个类别内，规定风险限额在风险减轻后通常不超过股东权益的5%。

该限额系统得到实时监控，经验证极富弹性。公司也在不断加强分析能力，以应对风险预测变化。此外，我们还采用一种基于场景的方式来管理可能由建模引起的风险，然后反馈给风险负责人、承保人或投资经理，帮助他们了解投资组合，并进行相应管理。

### 企业治理

良好的企业治理能够创造长期价值，不仅是经营管理与风险管理方式的核心，同时还培育了投资者、监管者、客户与员工的信心。股东与高层管理者之间的高效运营、开诚布公的沟通交流，以及透明的决策流程有助于树立员工信心，建立强健的风控文化。

鼎睿遵循香港以及其他相关司法管辖区的法律与法规。公司也是联合国环境署金融倡议(UNEP FI)永续保险原则(PSI)的签约方。公司首席风险官、法律及合规团队与社会环境官负责确保公司遵守适用的法律和法规及相关规定。

企业治理的责任最终由董事会及其委员会承担，包括审计委员会、投资委员会、风险管理委员会、提名与薪酬委员会。各委员会的工作与职责都进行了规定，并得到了全体董事会成员的批准。为了协助与指导鼎睿再保险的管理层和员工执行企业治理的日常工作，公司制定了《行为准则》、《社会与环境责任指南》以及《打击洗钱及恐怖分子资金筹集条例》。

鼎睿拥有清晰的「三条防线」治理模式。公司的运营部门是第一条防线，负责设计流程和内部控制系统。合规及风控部门是第二条防线，负责独立监督公司的风险承担和风险管理活动，并评估非正式控制活动。最后，第三条防线是内部审计部门，该部门负责对前两条防线的风险减轻控制活动进行独立验证。

香港正在重新审议其监管框架，而作为一家重要的本地企业，我们对此提供积极支持，协助各项定量影响研究。鼎睿通过各个本地保险业机构和协会，积极推动建立更完善的监管框架。

## 企业风险管理

鼎睿认为风险管理是指导策略中的一个关键要素。公司将强大的专利分析技能与最先进的信息技术平台进行有机结合，从而提供绩效管理信息系统，优化基于风险回报比例的投资组合。凭借该平台，鼎睿可以实施场景压力测试，评估其风险，并确定其当前和未来资本要求。此外，该平台可以为董事会和管理层提供预期偿债能力评估，助力中期业务规划和长期战略发展。

## 风险类别

### 财险

自然灾害是财险业务的最大风险。公司针对洪水、地震、台风、强风暴和火灾明确了相应的风险场景，以在承保地区管理这些风险。

鼎睿根据授权供应商模型，分析自然灾害风险敞口。此外，公司建立了精良的分析团队，协助公司根据内部评估来鉴定风险。公司的科技信息平台支持实时累积追踪，并加入水险或农险业务的风险敞口。公司还采用转分保来控制风险总限额。对火灾、人身意外、信用与债券以及农险等其他险种业务，鼎睿也采用累积追踪。

鼎睿还追踪商业保费不足（即得不到足额保费来偿付未来损失的风险）和准备金不足（即影响现有准备金充分性的不利发展风险）等风险。公司

采用自主开发的定价工具，按照保险精算的最佳实践来监控保费不足和计算准备金。

### 人寿及健康险

鼎睿在人寿及健康险业务上面临的重大风险是承保赔偿可能高于预期。生物计量风险和消费行为变化都有可能对精算假设的变化，进而影响投资组合的价值。像流行病这类一次性异常事件可能导致短期内投资组合价值下降。发病率或治疗成本的变化会对健康投资组合产生较大的影响，而死亡率、寿命和残疾变化会影响寿险业务。

假如发生灾难事件，鼎睿对每个生命赔偿额以及涉及的生命总数制定了限额。超过限额的，会购买再保险以提供足够的保障能力。基础的精算假设和评级规则由委任精算师制定，并不时进行评审。

### 资产投资组合

鼎睿在投资方面的最大风险来自股权投资投资组合的波动。公司希望通过精选优质股票创造长期价值，并准备好接受短期内的股价波动。公司通过红绿灯追踪系统密切追踪股市走势。

有关固定收益投资组合，鼎睿面临利率变动和息差波动风险。公司以名称、国家和行业为基础追踪风险，并考虑信贷和债券投资组合的资产

负债表交叉敞口。如果公司在任何一个国家、名称或行业中的潜在敞口过大，公司会重新平衡或对冲该投资组合。

鼎睿还面临外汇风险。严格的资产负债管理框架与公司的资产和负债相匹配。然而，在一些前沿领域和新兴经济体中，鼎睿受到不成熟金融市场的限制。若情况合适，鼎睿会采取对冲策略，从而减小外汇风险。

发生重大损失时，鼎睿需要流动资金及时快速理赔支付索赔，公司密切监控流动资金状况，并持续增强现金流规划能力。鼎睿留存股东和保单持有者资金5%的现金，作为防范措施。公司设立回购协议机制，以应对不可预见事件。股票和固定收益工具主要在香港或纽约的证交所交易，清算便捷。

### 运营风险

鼎睿还会面临人员流失、流程和系统中断以及外部事件所导致的运营风险。公司采用风险登记表追踪风险，风险登记表定义风险负责人，描述风险，定义缓解措施并量化残余风险。

鼎睿一年至少执行一次灾难恢复流程。该举措旨在测试发生外部事件时，公司科技信息系统的应变能力，并确保可访问关键业务信息。同时，这也培训员工如何应对此类事件。



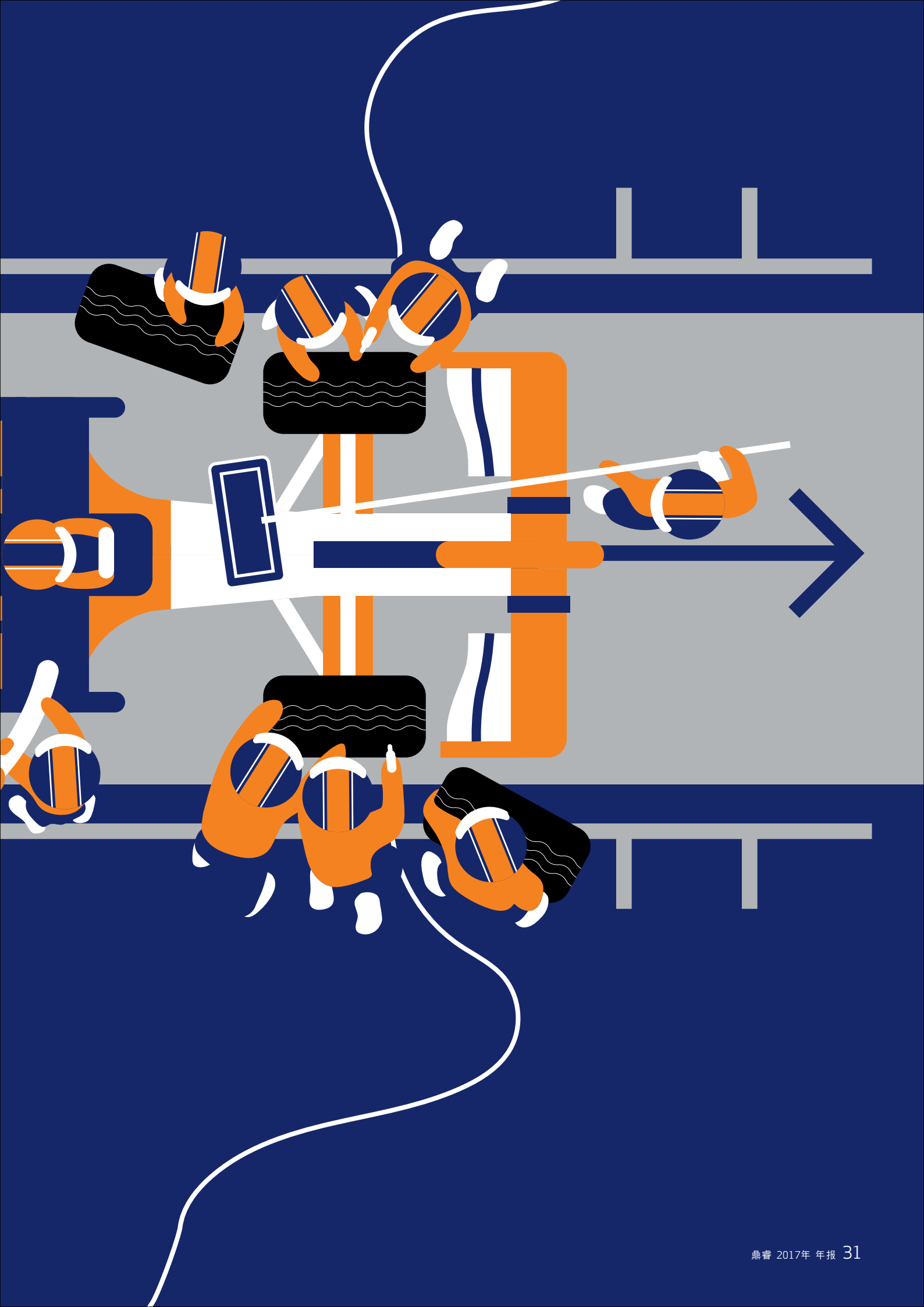
## 团队



鼎睿的成功建立在我们充满活力、热诚、灵活和创新的员工之间多元化的思想交流和有效的团队协作之上。

我们的员工是推动公司成为客户和利益相关者眼中最有价值的再保险伙伴的关键。







## 团队

我加入鼎睿之初，就很高兴能与同事们打成一片，实现我们所有的既定目标。鼎睿是一家蒸蒸日上的公司。我特别喜欢的一点是，资深专家与年轻同事和谐共事，正是这种包容的企业文化才帮助我们实现共同目标。太棒了！我期待著继续帮助公司成为重要的再保险企业，同时保持最初的热情和好奇心。



**Gianluca Mereu**  
财务与会计部



**李嘉颖**  
法务部

就职鼎睿再保险对我来说是很好的开端。我很适应这里的工作环境。同事们精力充沛、志向远大，这是我真正可以发展事业的环境。我有机会与公司一起成长，我的工作得到公司重视也让我感觉很好。创新是鼎睿的理念之一，这点能真正吸引我，因为我在工作之余也极富创造力和艺术感——我的一大爱好是芭蕾。鼎睿在过去五年内取得了诸多成就，我希望公司今后继续为全球客户提供创新的、有远见的再保险服务。

以前，我觉得加勒比海似乎遥不可及，但在2017年的一系列飓风之后，我意识到，通过我们鼎睿的努力，我可以切实帮助到那里的人们。

与其他竞争对手相比，我们没有那么多等级结构，大家也紧密合作。这让我们变得高效、灵活，可以随时互相支持，也营造了和谐的办公氛围。我很高兴看到鼎睿走向全球，近期更是吸引到新资本。



**黄治恒**  
分析部



**黄颖**  
企业发展部

2017年大部分时间我负责集资的工作，最后保德信金融集团成为我们的新股东，我对这个结果感到很满意。这是鼎睿再保险的重要里程碑。蓝筹股企业入股鼎睿，说明其充分信任我们的管理工作和特许经营。鼎睿的工作环境充满活力——同事们都极有抱负，齐心协力发展公司。我是刚生孩子的职业女性，鼎睿非常关怀我们这类员工，绝对是优秀雇主。公司行事灵活，每个人各司其职，为公司创造成果，所以我很高兴可以在事业上一展所长，还能当个好妈妈。

在一年一度的复星晚宴上登台领奖，是值得铭记的时刻。我负责建立在线热带气旋跟踪平台的项目，获得了公司的有影响力技术产品类提名。

鼎睿拥有高效的决策流程、简单式的报告结构，各个团队朝著共同目标奋斗。公司制定了清晰的愿景和明确的发展方向，并在决策流程中提供重要支撑，这让我们在工作时倍感愉快。

我希望科技对业务起到日益重要的作用。



**程堃**  
分析部



**陈彧童**  
分析部

我不会忘记12月最后一天的团队午餐。艰苦奋斗数周后，整个财险团队享用了正宗川菜，庆祝又一次充满新突破的成功续保，这已成为鼎睿自领有牌照以来的传统。过去五年来，我们实现了一次又一次奇迹！我一毕业就加入鼎睿，看到拥有数十年再保险经验的资深同事愿意分享、倾听和沟通，我感到十分惊讶。这里的工作方式高度透明、有效。年轻人有很多学习和快速成长的机会。我希望公司继续保持灵活敏捷，迅速且智慧地应对各种挑战和机遇。

鼎睿全新的再保险系统顺利完成第一阶段，这对一家年轻公司而言是一项了不起的成就。尽管这么大规模的项目对任何公司都是雄心勃勃的，但这同时也彰显了鼎睿矢志超越市场竞争对手的雄心壮志。作为一家不断发展的公司，每个人都有机会出谋划策，助力公司取得最佳成绩，这种机会在其他公司并不常见，因为组织结构不允许这种员工参与。与这么多优秀同事共事，是提高自己的宝贵机会。我希望鼎睿未来不断发展、成熟，管理各类挑战，从初创企业成长为备受认可的市场参与者。



**狄敏俊**  
信息科技部



**Pooja Saggi**  
人寿及健康险部

我在2017年以后才加入鼎睿，但就是在这短短时间内，我接触到人寿及健康险业务的各方面，我们既是组织的一员，但同时也有机会专注领导自己的工作。鼎睿拥有开放亲和的企业文化，部门之间不分彼此，大家可以各抒己见。

我们是一个多元化的团队，70位同事来自14个国家，讲21种语言。值得称赞！

作为再保险行业的初创企业，鼎睿建立起极为成功的财险业务。未来五年，我们期待继续发展财险业务，同时人寿及健康险业务也不断增长。总之，我们通过产品创新和科技合作，在现代化再保险市场赢得一席之地，并真正脱颖而出。

鼎睿再保险是理想的工作场所——开放式办公室、简单式结构、成长型公司、环境灵活多变、股东大力支持，而且同事互相帮助、态度积极。

难忘时刻包括：圣诞节派对上，我们为加勒比群岛上的灾民募集善款——我们在欢度节日的同时，不忘回馈社会；我们连续六年圣诞节期间坚守岗位，确保为客户提供最佳服务。

展望未来，今后五年内将发生变革。公司成立的最初五年里，没有人认为我们会成为一家10亿美元以上的公司，下一个五年我们会继续大放异彩。保持不变的一点是，我们始终坚持以客户为中心的商业模式。



**郑乐生**  
核保部



**鼎睿再保险有限公司**

香港总部

香港中环花园道3号

中国工商银行大厦2107-11室

电邮 [info@peak-re.com](mailto:info@peak-re.com)

电话 +852-3509 6666

传真 +852-3509 6668

Peak Reinsurance AG (苏黎世子公司)

Fortunagasse 28, 3rd floor

8001 Zurich, Switzerland

电话 +41 (0) 43 819 20 60

由鼎睿再保险有限公司出版

© 2018鼎睿再保险有限公司