

PeakRe >

2018年年报

## 关于鼎睿

鼎睿再保险有限公司(“鼎睿”或“本公司”)是获香港保险业监管局(“保监局”)授权的唯一一间总部位于香港的私营全球再保险公司,也是少数扎根亚太区的再保险公司之一,同时承保寿险与非寿险业务。

截至2018年12月31日,鼎睿的股东权益达9.66亿美元,获得顶级国际保险业评级机构贝氏评级机构(A.M. Best)授予“A-”的信用评级,为全球再保险集团36强(按毛保费计)\*。

鼎睿致力于为亚太地区、欧洲、中东、非洲地区及美洲地区提供极具创新性和前瞻性的再保险服务,同时还根据客户需求,提供量身定制的风险转移及资本管理解决方案。

复星国际有限公司(00656.HK)和保德信金融集团(Prudential Financial, Inc.)通过鼎睿控股约分别持有鼎睿再保险87%和13%股权。

\* 资料来源:2018年贝氏全球再保险集团50强

封面:

鼎睿是一家总部位于香港的再保险公司,其宗旨是通过满足亚洲及全球的再保险需求,支持社区和新兴中产阶级社会的需求。

封面象征着鼎睿共同前进的速度、活力和奉献,我们怀着清晰的目标朝共同目标迈进。

## > 目录

02

主席与首席执行官  
致辞

04

我们的品牌故事  
和价值观

08

里程碑、  
奖项及认可

10

财务摘要概览

12

财务回顾及展望

13

资产管理

14

財務摘要

17

五年财务概览

20

业务回顾

22

团队

26

董事会

28

高级管理层

29

公司治理及风险管理

32

企业社会责任



## 主席与首席执行官 致辞

### 2018年:對於鼎睿再保險和行业有决定性意义的一年



李涛  
主席

经过六年的经营,鼎睿再保险已经在行业站稳脚跟,成为一家重要的全球性企业,我们对此深感自豪。

#### 在充满挑战的环境中保持快速增长

在2018会计年度,我们的毛保费收入总计13.8亿美元,净利润1,950万美元,技术综合成本率达98.3%。鼎睿的资金情况仍然非常稳固,偿付能力充足率达432%。

截至2018年12月31日,鼎睿的总投资收益率为2.7%,可投资资产增至17亿美元,净资产增至9.66亿美元。

我们作为一家有影响力的全球再保险公司的地位日益稳固,这使得我们能够提前续期阶段协商符合我们要求的条款和条件,为开年设定积极的基调,并帮助欧洲、中国和印度的保费收入增长40%左右。

针对非常低的定价水平,我们在自然灾害业务续保上采取谨慎策略,所以本年度后期增长放缓。因此,我们一直以合理的方式降低我们的风险,最后年度的总增长率约为29%,这是个非常不错的成绩,是对我们目前团队努力的证明。

2018年的承保结果受到亚洲多次超强台风的影响,包括日本的“飞燕”(Jebi)和“潭美”(Trami),对日本市场和我们的日本客户来说是巨大的损失,也是非常重大的事件。我们在北美也再次看到两次重大飓风——“佛罗伦萨”和“迈克尔”,还有加利福尼亚的森林火灾。然而,这些对我们业绩的总体影响相对有限,导致与我们93%的目标综合成本率仅偏离5%。

公司总体业绩受到众多意外因素的影响。中美贸易战导致市场不稳定,这对我们的投资组合也造成了影响;2017年加勒比地区发生了两场风暴,导致了我们在加勒比地区的公司,NAGICO集团涉及超额赔款保障回购的1,980万美元重置付款。

排除这些因素后,我们的业绩应更加突出,因为它证实了我们风险管理的质量,不管是在承保还是在转分保计划制定方面。

#### 成功的基因

没有我们员工的倾力团队协作,我们就不可能取得如此优异的业绩,我们想要感谢大家对工作的投入和执行。

在过去六年里,我们获得稳步增长,跟上了市场环境和技术发展的变化步伐,我们将继续思考如何以最佳方法开展21世纪再保险业务——在整个组织里有一个出色的团队才能实现这一切。

鼎睿再保险有一个明确的目标:通过满足亚洲乃至全球的再保险需求,支持社区和新兴中产阶级社会的需求。在我们大胆、灵活、富有创业精神和洞察力的员工的共同支持下,我们能够实现该目标,取得如今的卓越成绩。

#### 有利的发展

保险业监管局(“保监局”)工作非常出色,为鼎睿创造了巨大机会。相等於第二代偿付能力监管体系(Solvency II)的风险为本资本框架(Risk-Based Capital regime)预计到2020年或2021年全面执行,IFRS 17预计在一年后(2022年)全面执行。根据我们苏黎世子公司进行的“瑞士偿付能力测试”,已经符合Solvency II的要求。这为我们提供了非常好的优势,在香港我们可以更加快速地调整适应风险为本资本框架以及IFRS 17。我们准备利用好这些最新进展,也感谢保监局让香港成为重要的全球再保险市场,为再保险公司创造竞争环境。

通过签署香港和中国大陆的保险监管制度之间的对等协议,香港政府和保监局为香港再保险公司提供了进一步的支持,使得我们能够更加轻松地进入

中国大陆市场提供服务。这将进一步加强我们在中国大陆的业务，是一次振奋人心的机会。另外，我们期待从香港和印度之间签订的避免双重征税协定中受益，这意味着我们可以在印度市场直接开展承保业务——又是一个巨大的机遇。

中国政府宣布了“粤港澳大湾区”（覆盖香港、澳门、珠海和广东省的几个城市）发展路线图，这对未来发展至关重要，也是我们关注的另一项计划。未来，华南超级枢纽将逐渐成为世界上最重要的贸易和金融国际中心之一，而香港就处于其中心。

## 我们的投资者与合作伙伴

我们很高兴保德信金融集团(Prudential Financial, Inc.)成为我们新的投资者与合作伙伴。在复星和美国蓝筹股公司的支持下，鼎睿具备绝佳优势，将保持增长势头。

我们建立鼎睿主要是为了支持亚太地区的新兴市场中产阶级社会。亚太地区的中产阶级增长非常快，提供了最佳机遇，也是我们关注的焦点。

鼎睿再保险是复星集团富足板块的瑰宝，我们为这家中国这家领先的全球集团的成功带来了协同效益。我们的使命是通过满足亚洲再保险需求，支持新兴亚洲的发展，完全契合复星贡献社会的强烈信念。复星很自豪在过去六年里助力鼎睿成长并实现盈利。

## 无可匹敌的理赔纪录

鼎睿再保险引以为豪的是，我们在不到五天时间内完成超过90%的理赔，这是傲视行业的一项纪录。2018年，我们在印度尼西亚和菲律宾的一系列自然灾害中为客户提供了支持，再次证明了我们作为长期合作伙伴的价值，尤其是在这些灾难事件后增强客户社区的恢复能力方面。我们于2017年获得了纳闽分公司一般再保险业务的牌照，助力我们在该地区继续拓展业务。

## 推出亚洲首个“侧挂车”(Sidecar)，创造了历史

2018年12月，鼎睿再保险推出了亚洲首个再保险“侧挂车”交易，这与公司的使命相一致，即推动再保险现代化，同时支持亚太及其他地区的成长。

通过在百慕达注册的专用保险公司Lion Rock Re Ltd.，筹集到7,500万美金的新增资本，该交易成为香港和亚洲保险市场的一个重大里程碑，极大地推动了香港作为国际保险中心的地位。

优质的全球投资者视该交易为难得机会，可以随着鼎睿再保险进行投资，获得世界各地的独特投资组合。这证明了公司的卓越表现以及领先亚洲全球再保险商中的地位。

展望未来，该交易将提高我们的财务灵活性，实现资本来源多样化，而且还将支持鼎睿再保险的强势增长和业务发展。这些效益将增强我们的财务实力，巩固我们作为领先亚洲全球再保险商中的地位。



韩润南  
首席执行官

## 展望

展望未来，我们看到2018年的巨大自然灾害再次对行业的某些部分施以重压，明显推高了费率，尤其是在日本和北美洲。在亚洲，我们努力在北亚和东南亚部分地区建立强大的领导地位。在我们的发展蓝图上，2019年印度业务一定会增强。在欧洲，鼎睿逐渐稳步确立自己的地位，我看好公司明年的发展。

我们期待日本的续保，其中应该引入自然灾害计划的保险费率改善，还有当年早些时候佛罗里达的续保。

我们接下来的优先任务是进一步提高资本基础，以支持进一步增长。

**鼎睿再保险为未来而建，而未来就在眼前。**

## 我们的品牌故事 和价值观

鼎睿的愿景是成为客户和利益相关者眼中最有价值的再保险品牌，并成为业内的首选雇主。

鼎睿于2012年在香港成立，旨在通过满足亚洲及全球范围内的人寿、健康和非人寿风险的再保险需求，来支持社区和新兴中产阶层的发展需求。

我们的经营模式独树一帜，始终将与客户共赢和合作关系放在首位。

我们的成功得益于以下三个因素：

### 1 文化

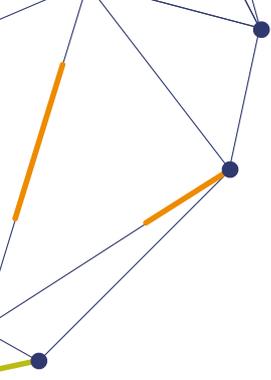
我们的文化推崇企业家精神，鼓励求知精神，重视能够激发创新思维的开放氛围。

从创立伊始，我们就在团队和业务发展过程中培育企业家精神。

我们提供自由探索新想法和新可能的空间，并敢于为客户寻求和提供创新的、突破性的解决方案。

无论身居何职，我们相信每个鼎睿人都能为公司的成功做出直接贡献。在任一层级，我们都重视并激励员工畅所欲言，并乐见不同观点和专业知识的交流和碰撞。

在鼎睿，每个人都可以提出自己的想法并努力实现，进而为鼎睿的成功出一份力。



## 2 敏捷

我们灵活敏捷，能够快速做出决策并高效执行。

我们能够快速做出决策并高效执行。这种敏捷性得益于我们独特的承保方式、扁平化的组织架构，以及为同一个全球投资组合服务的高度内部协调性。

我们从一开始就决意打破传统，扫除障碍，发展成为一个快速思考、高效执行的国际化团队。

我们的独特之处在于，所有的工作都围绕着同一个全球投资组合展开。这意味着我们可以自由追求灵活而更富有成效的实现价值和机会之路，无论它们在何处。

在鼎睿，承保决策的过程摒弃了繁文缛节，取而代之的是三大团队协力合作的机制。

## 3 见解

我们重视独到见解，它是我们成长为立足本地、放眼全球的国际企业的基石。

见解机会总是始于对市场或客户的深刻见解，我们深谙如何利用这种见解，进而建立业务。

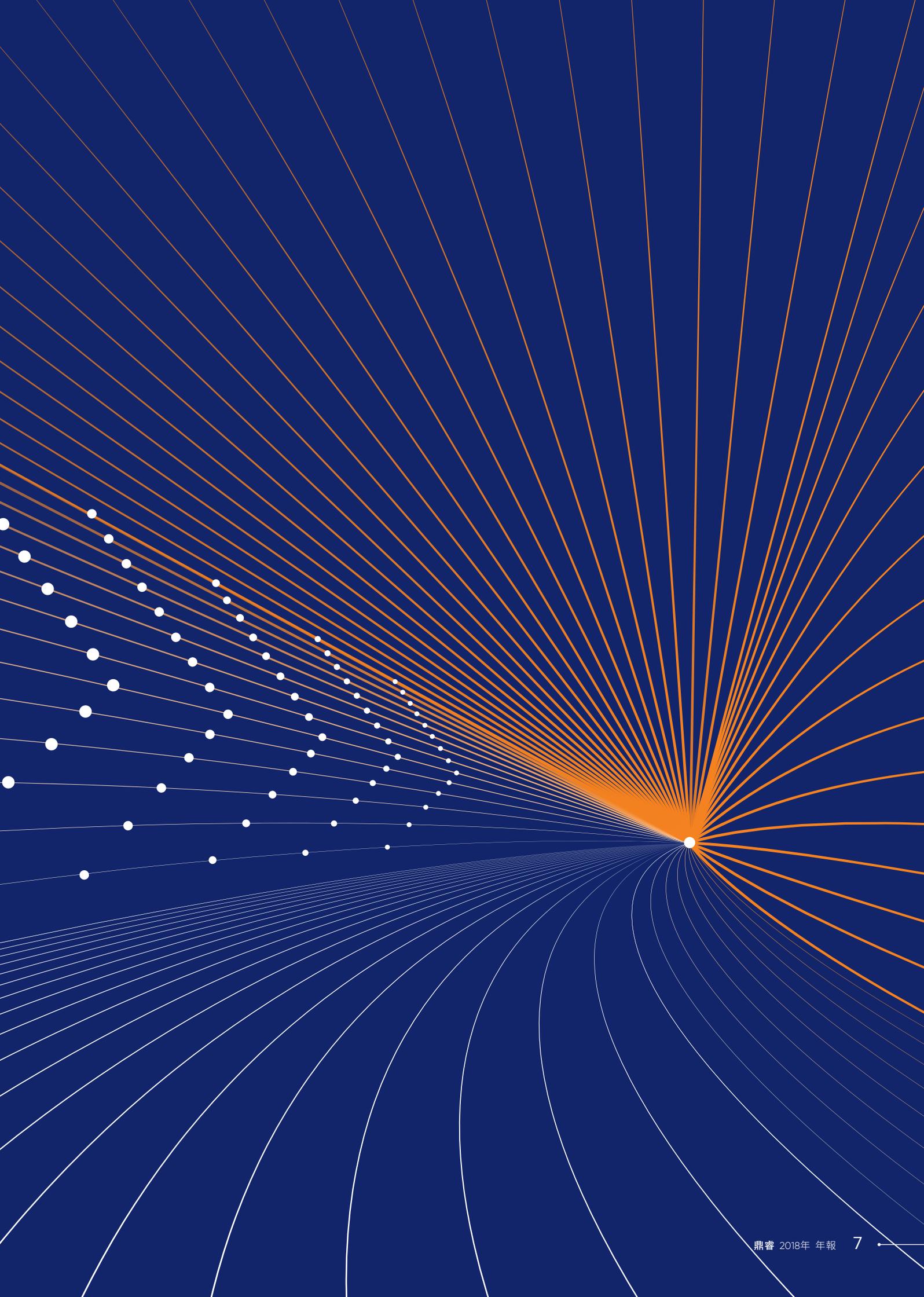
我们的团队由来自16个国家讲22种语言的成员组成。这种多元化让我们认识到世界各地的新鲜观点、文化敏感性和独特经验。我们可以挑战并激励彼此看得更清楚，表现更卓越。

我们的全球专业知识和本地意识激发了我们的见解。它们对战略和产品创新产生了影响，它们打开了大门，它们启动了对话——它们是我们成功的源泉。

**这种模式令我们得以践行最初的创立宗旨。**

## › 我们的敏捷性

在鼎睿，我们快速做出决策并迅速采取行动。这种敏捷性得益于我们独特的承保方法、扁平化的组织结构，以及围绕同一个全球投资组合的内部一致性。



## 里程碑、 奖项及认可

认可

**前36强**  
全球再保险集团  
获贝氏授予

**前34强**  
全球再保险集团  
获标准普尔授予

评级

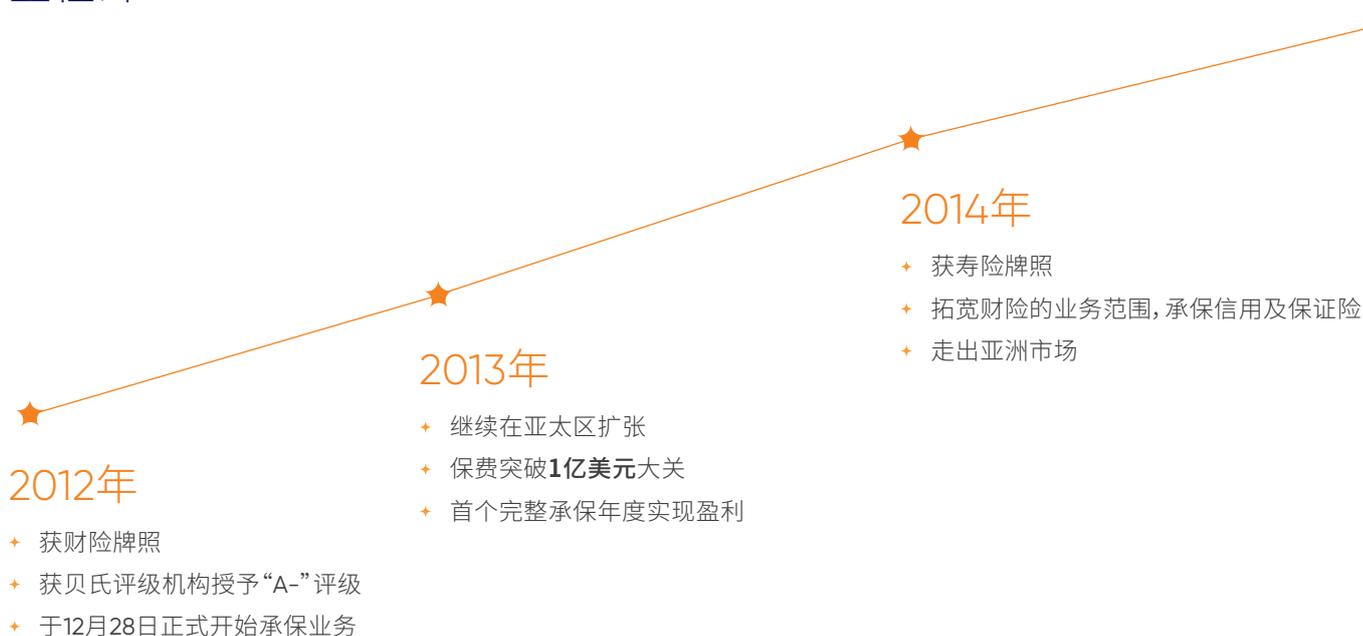
**鼎睿再保险与Peak Re AG荣获贝氏  
(A.M. Best) 国际评级机构“A-”评级**

- 非常强健的资产负债表
- 良好的经济业绩
- 均衡的业务状况
- 恰当的企业风险管理

奖项

**亚洲年度再保险企业**  
2016 – 2018  
《亚洲银行与金融》

里程碑





## 2015年

- + 设立苏黎世子公司
- + 保费突破**5亿美元**大关

## 2016年

- + 全球再保险集团**50强**\*
- + 荣获《亚洲银行与金融》杂志颁发的“亚洲年度再保险企业”奖
- + 苏黎世子公司获再保险牌照
- + 股东增资**1亿美元**
- + 完成对NAGICO的战略投资(收购**50%**股权)

## 2017年

- + 全球再保险集团**43强**\*
- + 连续两年荣获《亚洲银行与金融》杂志颁发的“亚洲年度再保险企业”奖
- + 在马来西亚纳闽成立分公司
- + 获得授权在新加坡成为人寿与一般再保险公司
- + 保费突破**10亿美元**大关

## 2018年

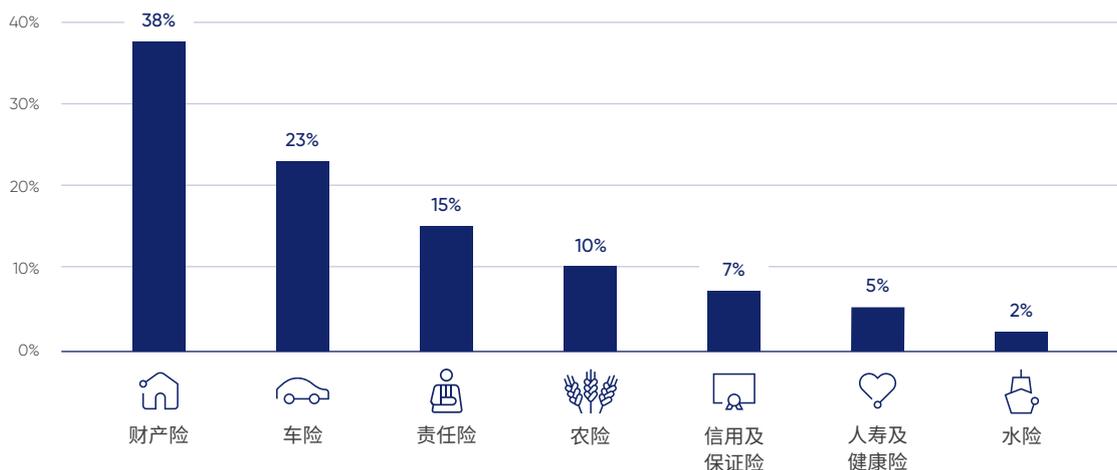
- + 全球再保险集团**36强**\*
- + 连续三年荣获《亚洲银行与金融》杂志颁发的“亚洲年度再保险企业”奖
- + 推出亚洲首个再保险侧挂车(Sidecar)交易
- + 成立日本代表处
- + 保德信金融集团成为新股东,支持鼎睿的未来增长

\* 贝氏全球再保险集团50强(按毛保费)

## 财务摘要概览

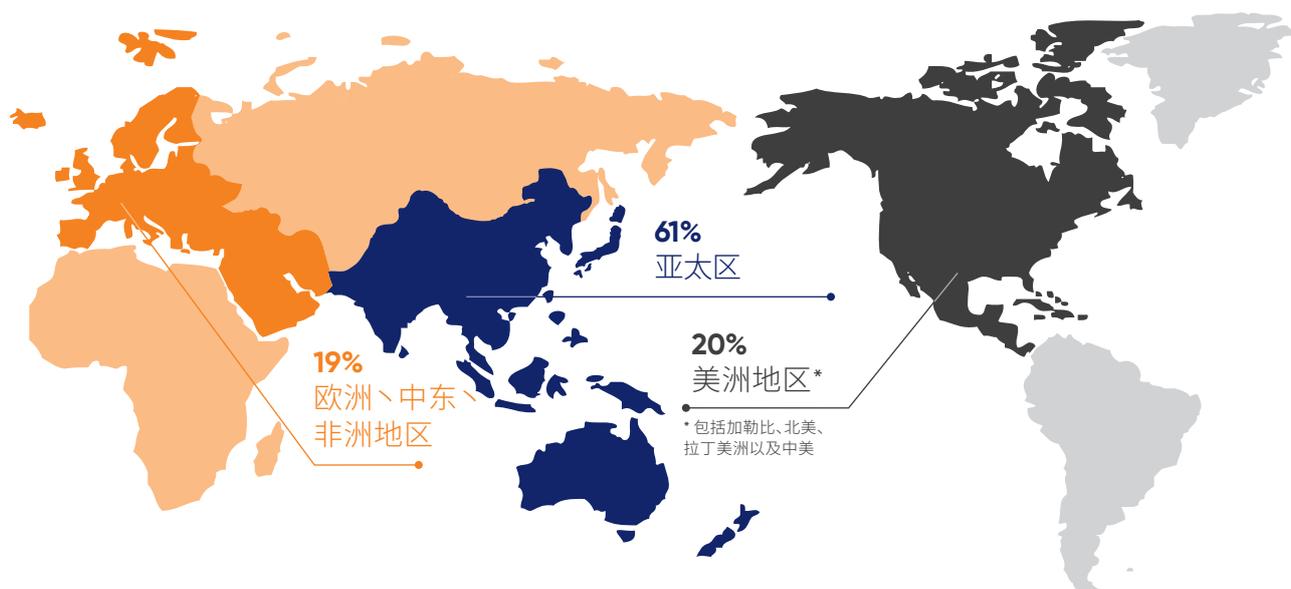
### 业务组合

#### 按险种



#### 按市场

482 位客户  
62 个国家

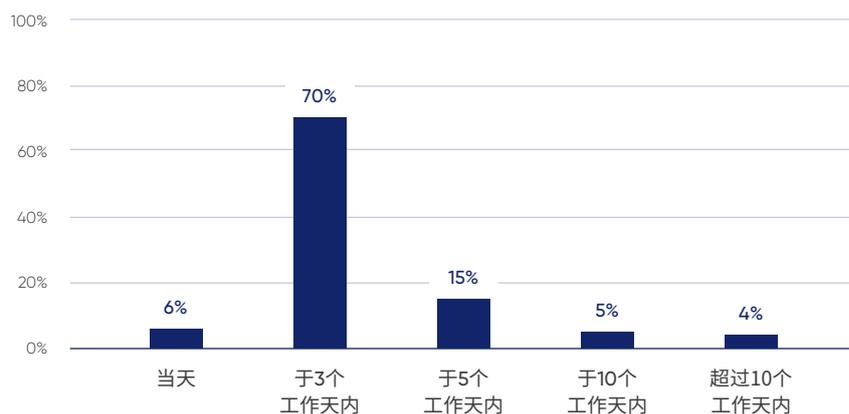


## 理赔

无可匹敌的理赔纪录

# 91%

理赔在五个  
工作日之内完成



截至2018年12月31日

## 财经概览

毛保费收入	13.8 亿美元
总资产	37.5 亿美元
股东权益	9.66 亿美元
技术综合成本率	98.3%
偿付能力充足率	432%
营运成本率	3.56%

## 财务回顾及展望

13.8 亿美元  
毛保费

26%  
保费增长率

37.5 亿美元  
总资产

自创立以来，鼎睿创下了同比保费增长和持续盈利的记录。2018年，公司产生了13.8亿美元的保费收入。在报告期内，公司净利润达到1,950万美元，反映了再保险业整个困难时期的稳定增长。

截至2018年12月31日，公司财产和意外险业务贡献了13.1亿美元的保费收入，人寿和健康险则产生了7,000万美元。毛保费的总增长率为26%。管理费用率为3.6%，证明了鼎睿的成本效益和灵活运营。

截至2018年12月31日，鼎睿的总投资回报率为2.7%，可投资资产增长至17亿美元，净资产增长至9.66亿美元。公司总资产增长至37.5亿美元，增加了34%。

鼎睿的偿付能力仍然非常强劲，偿付能力充足率为432%。自成立以来，鼎睿持续实现了稳定和可持续的回报。

作为我们持续业务增长和发展承诺的一部分，并且为了支持我们的客户，我们于2018年7月设立了日本代表处。

2018年4月，鼎睿欢迎保德信金融公司(PFI)成为我们的新投资者，为公司提供额外资金支持发展。2018年4月交易完成后，复星集团和PFI通过鼎睿再保险控股分别持有鼎睿87%和13%的股权。

公司还在2018年12月通过Lion Rock Re Ltd.推出了亚洲首个再保险侧挂车(Sidecar)交易。该交易是香港和亚洲(再)保险市场的重要里程碑，并额外为鼎睿筹集了7,500万美元资金。

鼎睿于2018年连续三年被《亚洲银行与金融》杂志评为“亚洲年度最佳再保险公司”，并被标准普尔和贝氏分别列为全球再保险集团第34位和第36位(按毛保费)。

我们为自己的理赔业绩深感自豪。我们的理赔速度非常快，深受客户好评。2018年，91%的索赔都在五个工作日内得到解决。

鼎睿再保险的首要投资目标是，通过多元化的高质量投资组合持续提供稳定回报。公司还致力於维持充足资金，以履行再保险义务。我们严格遵守内部风险管理标准和监管要求。

### 投资风格

尽管我们的投资战略会随宏观环境而变，但我们的投资风格始终不变——遵循寻求阿尔法收益的价值投资法。我们的分析团队对广泛的参考资料进行深入研究，在其大力支持下，我们形成了自己的投资风格。这些参考资料助力我们进行全面的投资研究，不仅涉及广阔的市场层面，还涵盖个人投资目标，囊括了世界各个地区和多种资产类别。因此，我们通过积极的投资组合管理和持续的投资机会评估，增加公司的资产价值。

我们采取动态的资产配置策略，定期参照我们的资本充足水平、再保险负债情况、投资市场情况、投资与风险偏好来审核我们的资产配置。即使是在困难的经济条件下，我们仍始终持有充分的现金和流动资产，履行我们的再保险义务。

### 市场环境

2018年的市场环境对所有投资资产都带来了挑战。中美贸易紧张局势持续了一整年，但仍未得到解决。美国开始加息，但常态化步伐在年内出现放缓。进入2019年，由於担心复苏周期即将结束，世界各大央行对经济前景持更温和的态度。结果，收益率曲线仍然走低，引起市场不适。欧洲方面，英国的退欧进展继续造成欧洲各国的不确定性和高债务水平，受此拖累，外部需求疲软，正常的增长复苏进一步推迟。

面对不确定的宏观经济和动荡的市场环境，鼎睿调整了资产配置策略，专注于更稳定和可持续的投资收益。为此，我们重新平衡投资组合，偏向固定收益型资产（例如债券和派发股息的股票），同时跨行业、跨地区地加强投资组合多样化。

为实现该目标，我们还投资另类资产，此类资产的回报与传统金融市场相关性较低。固定收益和股权投资对公司增长、盈利前景和收益率曲线变化非常敏感，且这些因素正变得越来越不确定。为了提高投资收益的稳定性，我们配置了更多的非传统资产，与传统资产类别的表现相比，非传统资产的收益可预测性更高，波动性更低。

尽管存在市场波动，但我们仍然注意到巴西和印度等新兴市场以及中国的机会，中国市场充满了长期经济机会，这也印证了鼎睿的观点。我们预计，巴西和印度的国内需求将继续保持对全球经济放缓的相对弹性，此外它们还有强劲的劳动力市场，以及可能支撑健康增长和投资的消费。在中国，“粤港澳大湾区”的发展对整个地区起到积极推动作用，也让人们更有信心看好鼎睿在该倡议下的投资前景。我们预计香港和中国大陆之间的资金流动将继续增加，这将为当地资本市场注入动力。此外，随着人民币可兑换性的提高，我们预计公司将获得更多在中国大陆投资的渠道和机会，还可以利用比美国和世界其他地区更高的收益率。

### 投资组合管理

我们将继续关注核心投资。这些投资有助於提供定期稳定的投资收入和充分的流动性，以履行我们的负债义务，同时还要为策略目标留出一些空间，从而让我们能够提升投资组合的上涨潜力。

## 财务摘要

### 损益表

截至2018年12月31日

	2018 美元	2017 美元
毛保费收入	1,381,891,328	1,098,346,198
已赚毛保费	1,264,916,291	926,222,183
转分保保费	(282,629,245)	(125,528,463)
已赚净保费	982,287,046	800,693,720
赔付支出	(620,430,023)	(387,848,737)
转分保摊回赔付	111,711,214	32,097,751
未决赔付变动额	(314,644,150)	(324,184,517)
未决转分保赔付变动额	133,292,912	49,327,885
赔付净值	(690,070,047)	(630,607,618)
手续费支出	(364,578,557)	(235,906,325)
手续费收入	72,979,831	29,071,119
手续费净值	(291,598,726)	(206,835,206)
管理费用支出	(35,016,981)	(27,873,348)
年内承保亏损	(34,398,708)	(64,622,452)
投资收入	41,964,662	106,653,846
应占联营公司盈利/(亏损)	3,535,000	(8,006,500)
外汇收益	9,884,549	2,739,099
其他支出	(3,749,608)	(1,475,245)
<b>税前盈利</b>	<b>17,235,895</b>	<b>35,288,748</b>
所得税抵免/(支出)	2,284,168	(4,760,220)
<b>年内盈利</b>	<b>19,520,063</b>	<b>30,528,528</b>
<b>其他综合收入</b>		
在随后期间重新分类为损益的其他综合收入		
可供出售投资		
公允价值变动	(91,959,835)	26,739,534
重新分类调整	(18,710,396)	20,225,586
所得税影响	8,249,747	(6,474,009)
	(102,420,484)	40,491,111
应占联营公司其他综合收入	23,000	(509,500)
<b>年内其他综合收入</b>	<b>(102,397,484)</b>	<b>39,981,611</b>
<b>年内综合收入总额</b>	<b>(82,877,421)</b>	<b>70,510,139</b>

## 资产负债表

截至2018年12月31日

	2018 美元	2017 美元
<b>资产</b>		
无形资产	7,109	139,663
房地产、厂房及设备	243,650	243,044
联营公司投资	66,537,500	45,969,500
持有至到期投资	29,220,607	37,091,953
可供出售投资	1,203,268,182	894,160,585
按公允价值计入损益的投资	81,748,439	149,786,285
贷款和应收款项	126,807,869	150,355,595
递延获取成本	159,002,597	145,010,723
预付款、按金及其他应收款项	19,080,006	30,915,144
转分保资产	325,137,151	150,609,224
再保险应收账款	1,533,616,403	923,623,714
应收控股公司款项	2,019,647	258
递延所得税资产	9,385,940	-
当期应收税款	106,595	-
现金及等同现金项目	195,075,304	267,541,237
<b>资产总值</b>	<b>3,751,256,999</b>	<b>2,795,446,925</b>
<b>负债</b>		
再保险合同/保单债务	1,793,763,590	1,378,178,212
再保险应付款项	939,270,554	470,153,024
衍生工具	2,984,653	224,133
递延佣金收入	35,287,446	22,453,539
其他应付款项及应计负债	14,459,345	11,328,026
递延税务负债	-	1,144,769
当时所得税负债	-	317,105
<b>负债总额</b>	<b>2,785,765,588</b>	<b>1,883,798,808</b>
<b>净资产</b>	<b>965,491,411</b>	<b>911,648,117</b>
<b>权益</b>		
股本	786,720,714	650,000,000
储备	178,770,697	261,648,117
	<b>965,491,411</b>	<b>911,648,117</b>

## 财务摘要

### 现金流量表

截至2018年12月31日

	2018 美元	2017 美元
<b>经营活动现金流量</b>		
税前盈利	17,235,895	35,288,748
调整:		
房地产及设备折旧	97,360	93,122
无形资产摊销	132,554	315,493
应占联营公司损益	(3,535,000)	8,006,500
利息收入	(43,304,683)	(30,968,679)
按公允价值计入投资股利收入	(33,904,571)	(10,272,761)
按公允价值(盈利)/亏损计入损益的投资	70,982,020	(39,000,464)
出售按公允价值计入损益的投资收益	(2,360,988)	(4,500,168)
出售可供出售投资收益	(29,456,472)	(31,645,038)
处置贷款和应收款项投资的损失	276,072	-
可供出售投资的未实现收益	(14,034,149)	-
可供出售投资减值亏损	8,129,843	14,178,777
再保险合同/保单债务变动	241,057,451	428,966,803
再保险应付款项变动	469,117,530	262,874,559
预付款、按金及其他应收款项变动	14,033,971	(15,630,006)
递延获取成本变动, 净	(1,157,967)	(30,378,859)
再保险应收款项变动	(614,883,329)	(374,227,307)
其他应付款项及应计负债变动	3,131,319	(24,834,471)
经营现金流量	81,556,856	188,266,249
已付税项	(415,090)	(3,068,916)
经营活动现金流量净额	81,141,766	185,197,333
<b>投资活动现金流量</b>		
购买房地产及设备	(97,966)	(221,584)
购买无形资产	-	(10,366)
已收利息	39,480,888	27,021,006
现金抵押品变动	(25,176,903)	8,419,641
股票投资股利收入	33,670,938	10,514,028
购买可供出售投资	(665,600,797)	(677,320,119)
购买借款及应收款项	(3,535,000)	(119,785,420)
购买持有至到期日投资	-	(10,258,800)
购买联营公司的投资	(17,010,000)	-
借款及应收款项到期时的所得款项	27,108,140	1,748,230
出售持有至到期日投资的所得款项	7,168,909	29,252,821
出售可供出售投资的所得款项	283,354,743	478,015,240
出售按公允价值计入损益投资的所得款项	4,855,038	57,162,319
投资活动使用现金流量净额	(315,782,010)	(195,463,004)
<b>筹资活动产生的现金流量</b>		
资本注入所得	136,720,714	-
现金及现金等价项目(减少)/增加净额	(97,919,530)	(10,265,671)

## 五年财务概览

### 股东权益



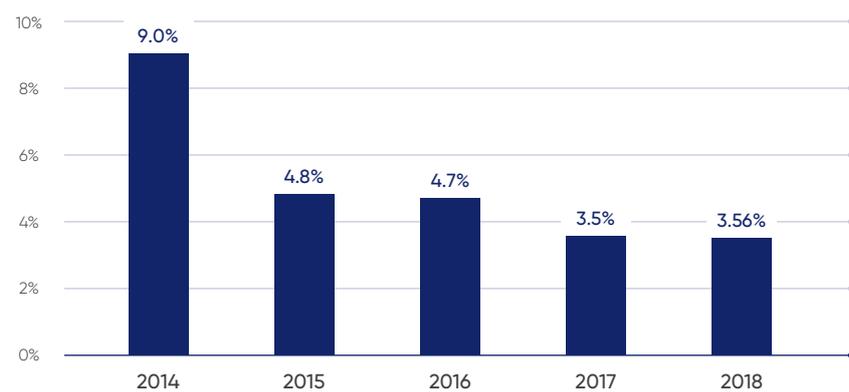
### 毛保费收入



### 总资产值

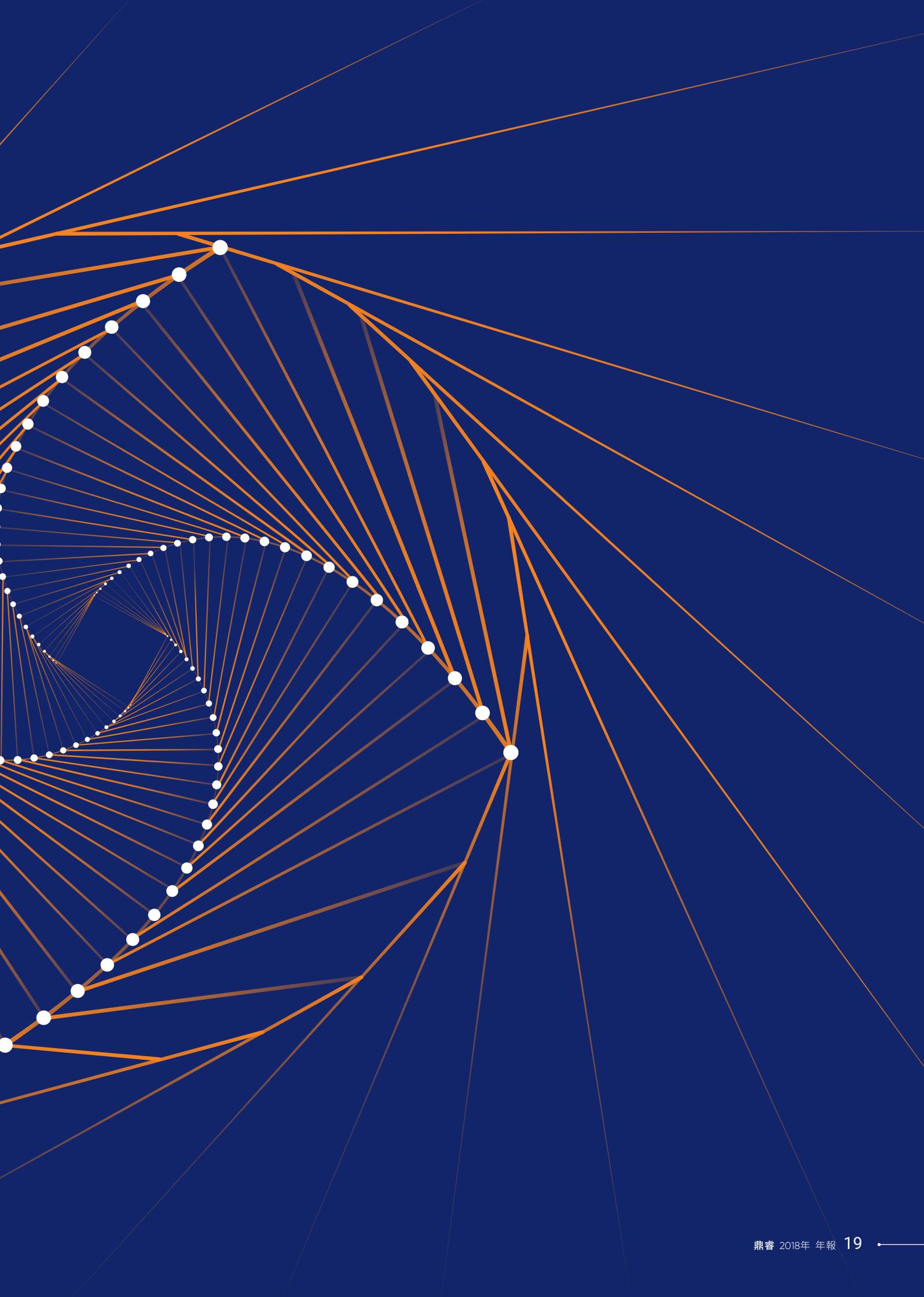


### 营运成本率



## ➤ 我们的见解

鼎睿重视见解，它引领我们成为立足本地、放眼全球的公司。机会总是始于对市场或客户的深刻见解，我们深谙如何利用这种见解，进而建立业务。



鼎睿庆祝连续六年实现增长，  
并将业务扩展至新市场。

### 日本代表处

在日本经历有史以来规模最大的台风损失的一年中，鼎睿通过在东京设立代表处并任命市原敏先生担任日本公司首席代表，确定了其对这一关键市场的坚定承诺。这一进展将支持鼎睿在日本的进一步业务增长和发展。市原先生在三井住友保险公司拥有杰出的事业，近期还担任过信利保险驻日本首席代表。

### 亚洲首个侧挂车交易

我们于2018年12月通过在百慕达注册的新的专用保险公司Lion Rock Re Ltd. 推出亚洲首个侧挂车 (Sidecar) 交易，为鼎睿的部分全球财产再保险风险投资组合提供抵押转分保。

Lion Rock Re Ltd.成功从多家第三方投资者筹得7,500万美元资金。对全球另类资本池的利用创造了财务灵活性，加强了我们的资产负债表，也是香港和亚洲再保险业的一项重大发展。

在筹集资金困难的一年里，我们吸引投资者加入Lion Rock Re Ltd.的能力有力证明了我们的承保质量。

### 中国

2018年，是鼎睿进入中国内地市场的第七年。作为一间香港注册成立的国际再保险公司，中国内地市场一直是我们最重要的母国市场。2018年，鼎睿全面加强在内地市场的战略布局，完善核保政策，中国内地业务增速显著提升。

年内，我们来自中国内地的保费规模稳步增长，客户结构实现优化，整体业绩进一步提升。

年中，中国银行保险监督管理委员会印发“偿付能力监管等效评估框架”细则，明确了内地直接保险公司向香港地区合格再保险机构分出再保险业务时，应适用的偿付能力评估信用风险因子，在监管层面给予香港注册的合资格再保险公司一定优待。

作为合资格的香港再保险公司，鼎睿相信，这一监管优待措施将为我们的内地业务提供新的发展动力。

### 在东南亚的增长

鼎睿的使命和愿景是助力将承保范围扩大到亚洲新兴中产阶级，东南亚是其中的核心。通过2018年在印尼和菲律宾发生的一系列自然灾害，公司作为灾后长期支持者一直在给付赔偿金，并提高在客户中的声誉。

我们通过纳闽分公司并作为新加坡的授权再保险公司在该地区开展业务，这有助于消除这些司法管辖区和东盟各地客户的一些障碍和不便。

我们提供单一平台，承保活动通过香港总部加以集中，并得到我们一流技术的支持。

我们仍然致力于服务该地区，并继续保持良好的增长。我们期待在2019年抓住更多机遇。

## 印度

我们在2018年完成了在印度市场的第一个全年业务。我们成功地承保了所有险种，包括个人和农业险，进一步履行了我们的使命，即不仅为资金带来风险，而且利用我们的资本促进经济发展，帮助新兴市场的中层社会发展。

随着香港与印度签署了避免双重征税协议，我们在印度的雄心壮志在2018年得到了加持，这将使我们能够在香港以更高的成本效率承保业务。

在印度的业务一直是公司的目标，2018年是我们在这个关键市场实施战略的一个里程碑。

## 业务组合质量

针对不同市场，我们成功提高了公司的业务组合的质量。这是鼎睿文化和我们员工的证明，说明我们拥有优质的业务组合。保持敏捷和受解决方案的驱动使我们能够为客户提供量身定制的解决方案并制定可持续的合约。

## 自然灾害

这一年对保险行业来说又是极具挑战的一年，期间经历了数次重大自然灾害，包括美国飓风“佛罗伦萨”和“迈克尔”、加州有史以来最具破坏性的森林火灾，以及日本先后遭受的台风“飞燕”和“潭美”，创下台风保险损失的新纪录。我们的香港总部也经历了30多年来最严重的超强台风“山竹”。

但是，我们的投资组合没有遇到任何超出我们预期的事情，我们已经落实的风险管理框架再次使我们能够为股东带来积极业绩。

## 欧洲

我们不仅在亚洲，而且还通过我们瑞士办事处在欧洲继续加强与客户关系。我们在2018年9月份聘请了高级雇员，并继续专注于加强我们的服务和对当地欧洲市场的承诺，这些努力已经结出硕果。

## 关注健康领域

在重振公司人寿与健康保险业务的基础上，鼎睿在2018年增加了人寿及健康险部的资源，聘请医师和定价精算师，他们正在帮助我们为保险公司客户制定独特计划。

我们重点关注健康领域，这也与我们的使命相一致，即服务于新兴市场日益壮大的中产阶级，他们中有些人的生活正日益饱受糖尿病、癌症和心血管疾病等疾病的折磨。

这些市场中的目标客户往往更年轻，并且愿意以新的方式购买保险，因此我们正在努力通过使用新技术和更直接的方法来赢得这类客户。

## 风险资本

鼎睿积极参与帮助香港发展为具有世界级监管标准的保险市场，因为香港将在2020年或2021年全面实施Solvency II，并于一年后(2022年)全面实施IFRS 17。我们的瑞士子公司已经符合Solvency II标准；同时，我们也在利用自己的经验支持香港保险业监管局的工作，努力在香港保险业实现现代化的风险资本方法。

## 实现我们的价值观

在鼎睿，我们的价值观并非静止不变——我们团队的一切活动都在践行我们所创造的价值观。

我们的价值观所构建的灵活框架推动我们的宗旨，并不断塑造着我们当下和未来的工作方式。

我们员工展现**文化、敏捷性和见解**的方式决定我们的成功。我们很自豪地看到我们的价值观每天都在激励鼓舞着我们的团队。

## 文化

为开发突破性的创新解决方案，我们的文化鼓励创业精神、好奇心和开放性思维。



**Shivani Sarwal**  
人寿与健康险部

我们的“文化”价值观不只是个口号，而是适合任何新团队的制胜法宝。它包含成功秘诀所需的全部要素！我们鼓励开放心态，它能激发好奇心并培养横向思维。当前市场环境下，类似我们这样的新兴企业必须整体和个体都具备创新和创业精神。在我看来，这是我们打造强大人寿与健康险业务的起点。一个组织的文化在于其员工以及员工如何牢牢把握并实现其价值观——在鼎睿，我们全部都能做到。



**邓子乐**  
投资部

加入鼎睿以来，我已提出多个股权交易策略，受到管理层的好评。这是对我工作的认可，使我更有信心朝前迈进，提升投资组合的价值，为公司带来更大回报。

我很高兴加入鼎睿，这里是个和睦的大家庭，成员来自不同国家，有众多充满激情的专业人士和朝气蓬勃的年轻同事。我们不仅仅是同事，还是同辈人，持续通过团队协作共同攻克各种挑战。工作之余，在庆祝活动时我们像家人一样尽情玩耍。

鼎睿在过去六年已进入发展快车道，其发展前途不可限量。我作为鼎睿的一员，非常享受在如此积极向上的环境中工作。



**余恒俊**  
分析部

我在鼎睿工作已超过三年，这期间我获得了在不同领域工作的机会，并能同其他职能的专业人士相互交流。尽管定价始终是我的重点领域，但我还同储备金团队共事了一年，这一经历帮助我成为更全面的保险精算师。一家公司能允许一位精算师同时为两个职能部门工作实属罕见。除了定价和储备金领域，我还接触到其他领域，例如业务规划、转分保管理和特殊项目。如果没有鼎睿的灵活性和开放文化，我就不可能获得这些机会。

## 敏捷性

作为全球化团队思考和行动，我们的效率和适应力与我们的运营方式息息相关。



**Lucy Prince**  
会计与财务部

敏捷性是实现鼎睿成长和成功的核心原则之一。如果没有敏捷的思维模式和方法应对经纪人、保险公司和投资人，我们就无法适应再保险行业的快速变化，也就无法在创业最初几年作为一家初创再保险公司与分保人建立信任，共同开展业务。

鼎睿能够快速行动并取得成绩。这是自上而下的，因为我们的管理层与员工融为一体。我们都在开放式办公室里工作，团队之间能开诚布公地讨论，这使我们能快速做出明智决策。我们能在问题出现时就及时解决，这种敏捷的思维模式使我们在日常互动中提高工作效率，这是大公司所无法实现的。



**王粒入**  
信息技术部

敏捷性是一切优秀技术部署所必不可少的品质。为充分应对日益变化的全球经济并服务我们的客户，信息技术(IT)团队努力通过维护并加强IT基础设施、数据捕获过程、分析能力和数据安全，努力协助我们的业务运营。我们正在开发一种综合方式，覆盖从传统企业资源计划(ERP)到前沿机器学习的广泛技术。我们从事的项目既富有前瞻性又十分务实，旨在进一步加强IT能力，因为我们相信技术敏捷性也意味着技术适应性。

## 见解

结合全球思维模式与本地专业知识，我们的见解赋予我们清晰视角，助力我们做得更好。



**缪水芳**  
市场部

我们不断地听取当地合作伙伴的发展需求，因为我们越深入地理解他们的痛点，就能更好地为他们带来巨大成功。我们将全球最佳实践带入宝贵的可持续合作关系中。我们与当地合作伙伴有着相似的价值观念和理念，从而开展灵活创新的合作，共同创造价值。这种方法提升了客户体验和满意度，进而带来忠诚。



**Jean-Luc Dupont**  
市场部

鼎睿拥有一支多元化的估算专家团队，汇聚了来自世界各地的数十年经验。我们专注于以独特方式提供再保险解决方案，直击客户问题的核心，并与客户长期合作。每个决策都经过内部讨论，在分析、承保和市场团队之间根据“六眼原则”做出决策，这使我们在每单业务中都能做出非常客观、透彻的决定。用我们的具体方法获得成功需要大量的沟通、尊重和理解。鼎睿具有高度的社区意识，通过几项社会公益活动帮助改善世界各社区人们的日常生活，为此我倍感自豪。



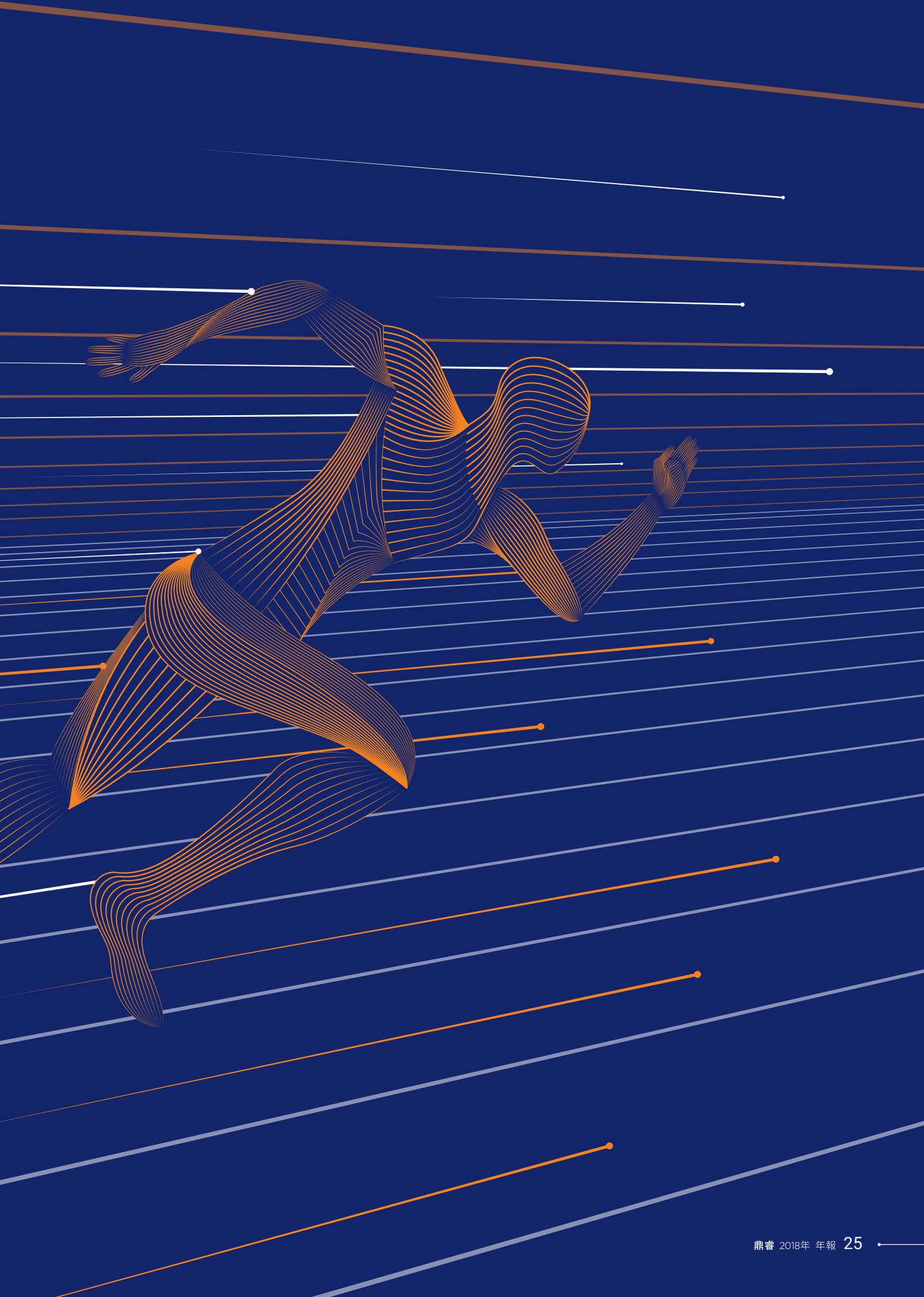
**沈临**  
核保部

今年是我加入鼎睿的第二年。我对公司的印象是业务多元化、内部运营效率高和社会责任文化浓厚。加入鼎睿之前，我本以为公司保费收入亚洲占比很大，但事实上鼎睿从一开始就在亚洲、北美和欧洲建立全面均衡的投资组合，同时在财产、债务、汽车和特种险方面建立了平衡的业务线条。很快，公司内部运营效率和快速理赔支付令我印象深刻，仅有大约80名员工，却能处理价值超过13亿美元的保费。

保险的本质是帮助有需要的人。2018年，鼎睿开始支持中国的一项“乡村医生”计划，同时帮助农民推销茶叶。所有这些公益项目都体现出鼎睿对社区的关爱。

# › 我们的文化

鼎睿的文化鼓励创业精神，重视开放、求知的心态，以激发创新思维。



### 李涛

主席

李涛先生现任复星国际副总裁，复星保险板块总裁。李先生于2017年加入复星之前担任中国太平保险集团有限责任公司首席财务官，并于2013年8月集团重组整体上市后兼任中国太平保险控股有限公司（港交所股票代码：00966）首席财务官，分管财务线条，并先后监管了企划精算、投资线条及境外保险业务；自2001年9月至2008年11月李先生担任太平人寿保险有限公司创始高管及首席财务官。

李先生是英国特许公认会计师公会（ACCA）的成员。

### 韩润南

副主席

韩润南先生为鼎睿再保险的首席执行官。韩先生拥有超过30年再保险行业的经验，专注在大中华市场及泛亚太地区建立强大的团队和成功的再保险业务。韩先生曾在多家大型的再保险公司担任高级管理职务，在为全球客户提供策略性业务咨询服务方面积累了丰富经验。

在从事再保险行业之前，韩先生拥有专业律师资格。

### 陈开红

执行董事

陈开红女士是鼎睿再保险的首席财务官并且是财务管制的主要人物，负责鼎睿的财务及营运管理工作。陈女士在保险及再保险业拥有超过18年的会计及财务管理经验，并对相关的法规非常熟悉，过去曾担任劳合社保险北京代表处的首席代表。在此之前，她于瑞士再保险公司担任中国首席财务官，并成功与不同的政府部门建立并保持良好关系。

陈女士拥有金融财务工商管理硕士及经济学学士学位，她亦是特许公认会计师公会（ACCA）的资深会员。

（陈女士于2018年7月被任命为鼎睿的执行董事。）

### 汪群斌

非执行董事

汪群斌先生为鼎睿再保险的非执行董事及董事会委员。汪先生是复星的创办人之一，兼任豫园股份（上交所股票代码：600655）之董事，国药控股（港交所股票代码：01099）和复星医药（港交所股票代码：02196，上交所股票代码：600196）之非执行董事。

汪先生荣获亚洲企业商会于2014年颁发“亚太杰出企业家奖”，以及《亚洲企业管治》颁发的2014年亚洲卓越大奖之“亚洲最佳公司董事奖”。

## Monish Kant Dutt

独立非执行董事

Monish Kant Dutt先生现任鼎睿再保险的非执行董事。他是一位经验丰富的新兴市场投资专家及顾问，亦身兼另外五家位于非洲、加勒比地区及美国公司的董事。

Dutt先生在国际金融公司(IFC)工作了25年，至2011年離職前担任Global Financial Institutions & Private Equity Funds的首席信貸官員，负责超过100亿美元的债务工具和权益投资。

Dutt先生是英格兰和威尔士特许会计师协会的资深会员。

(Dutt先生于2018年3月被任命为鼎睿的独立非执行董事。)

## Stephen B. Roder

独立非执行董事

Stephen B. Roder先生是鼎睿再保险有限公司的创始人之一。他在策略、监管事务、金融财务、资本市场和交易方面拥有丰富经验，特别是以金融服务业为主。Roder先生拥有超过20年的跨国企业经验，以及对亚洲市场富深厚的理解。在他的职业生涯中，他曾在宏利，友邦保险和毕马威担任多个高级职位。

(Roder先生于2018年5月被任命为鼎睿的独立非执行董事。)

## 欧阳辉

独立非执行董事

欧阳辉先生是长江商学院副院长、金融学杰出院长讲席教授。在加入长江商学院之前，他曾任瑞银集团董事总经理，负责为亚太地区制定定量解决方案/算法策略。他的主要研究领域为阿尔法系数生成的交易策略、定量投资组合策略以及结构性产品开发。欧阳先生还曾任雷曼兄弟和野村证券的董事总经理。就职雷曼兄弟期间，他负责管理定量策略、定量信用研究和雷曼实时营销/债券指数等工作。

欧阳先生拥有美国加州大学伯克利分校金融学博士学位，美国杜兰大学化学物理学博士学位。他还曾在加州理工学院从事化学物理学博士后研究，师从诺贝尔得得鲁道夫·马克斯(Rudy Marcus)。

## 高级管理层



(从左到右)余永全, 郑乐生, 罗克勤, 韩润南, 柯少华, 陈开红和David V. Cabral

### 韩润南

#### 首席执行官

韩润南先生为鼎睿再保险的首席执行官。韩先生拥有超过30年再保险行业的经验, 专注在大中华市场及泛亚太地区建立强大的团队和成功的再保险业务。韩先生曾在多家大型的再保险公司担任高级管理职务, 在为全球客户提供策略性业务咨询服务方面积累了丰富的经验。

在从事再保险行业之前, 韩先生拥有专业律师资格。

### 陈开红

#### 首席财务官

陈开红女士是鼎睿再保险的首席财务官并且是财务管制的主要人物, 负责鼎睿的财务及营运管理工作。陈女士在保险及再保险业拥有超过18年的会计及财务管理经验, 并对相关的法规非常熟悉, 过去曾担任劳合社保险北京代表处的首席代表。在此之前, 她于瑞士再保险公司担任中国首席财务官, 并成功与不同的政府部门建立并保持良好关系。

陈女士是特许公认会计师公会 (ACCA) 的资深会员。

### 余永全

#### 首席投资官

余永全先生为鼎睿再保险的首席投资官, 为鼎睿的资产设计、制定和实行投资管理策略。余先生在金融界拥有超过25年的经验, 在不同的任职机构均获得卓越投资回报的实绩。

余先生是特许公认会计师公会的会员。

### 罗克勤

#### 首席风险官

罗克勤先生为鼎睿再保险的首席风险官, 他有超过25年的区域及环球再保险经验。罗先生任职全球不同再保险公司期间, 在建立及推行风险管理系统上获得卓越佳绩。

罗先生拥有专业律师资格。

### David V. Cabral

#### 首席运营官

David Cabral 先生为鼎睿再保险的首席运营官, 负责领导业务流程整合、实现运营效率, 以及推动鼎睿的技术战略发展。

Cabral 先生是一位经验丰富的再保险专业人士, 拥有超过35年的全球(再)保险

经验, 在初创企业环境中的不同市场工作, 并从零开始成功组建组织。

Cabral 先生是泛亚风险和保险经理人协会 (PARIMA) 的会员。

### 柯少华

#### 常务总监——全球市场

柯少华先生为鼎睿再保险全球市场部常务总监, 负责业务拓展及公关事务。柯先生在再保险业积累了超过35年的丰富经验, 在过去25年专注于亚洲市场, 并经常与不同的利益相关者, 包括监管机构联系, 致力在区内建立稳固关系, 拓展各个业务险种。

柯先生拥有牛津大学近代史与经济学硕士学位。

### 郑乐生

#### 常务总监——核保

郑乐生先生为鼎睿再保险核保部常务总监, 专责公司非寿险产品核保工作。他在再保险行业积累了超过15年的丰富经验, 曾任职再保险经纪公司和再保险公司。

郑先生在为公司购买再保险, 准备金计算、定价、巨灾模型、资本模型以及企业风险管理等方面拥有扎实的经验。

郑先生是英国精算学会的持牌精算师。

## ► 公司治理及风险管理

遵照香港及其他適用司法管轄區的法律法規，鼎睿致力於高標準的公司治理，以確保健全的管理、有效的業務監督，並認可和保護投保人的權益。

本公司是联合国环境规划署金融行动机构(UNEP FI)《永续保险原则》(PSI)的签署方。公司首席风险官以及社会与环境官员均确保遵守这些原则。

按照香港保险业监管局的规定，在组织架构内有清晰的报告条线和责任分工。公司董事会具有与其委员会协调制定业务目标、战略和政策的最终责任，而高级管理层则负责执行公司的日常运营，并实施制度和管控措施。

截至2018年12月31日，董事会由七名董事组成，包括三名独立非执行董事，以维持适当的制衡。2018年举行了四次董事会会议。

### 委员会

各个委员会的角色和职责由董事会确定和批准。

### 审计委员会

本公司拥有受审计委员会监督的可靠、透明的财务报告系统。委员会的主要职能是协助董事会履行后者的职责，透过对财务报告程序和内部控制系统的有效性进行独立审查，并就外聘和内部的审计员的委任、再度委任和免职提出建议。

### 投资委员会

投资委员会制定公司的投资政策和策略，并监督投资组合。它监控公司的投资业绩，根据市场环境的变化定期审查和修订其投资策略，并适当考虑资产负债管理。

### 风险管理与合规委员会

风险管理与合规委员会负责监督所有风险，并就风险管理与合规相关问题向董事会提出建议。它定期审查公司的资本要求、承保和投资限额的使用，并监督所有相关法律法规的遵守情况。

## 公司治理及风险管理

### 提名与薪酬委员会

提名与薪酬委员会审查并建议公司董事、高级管理层、控管职能关键人员的任命、解雇和薪酬以及公司重大风险承担雇员的薪酬。它监督公司的薪酬政策和实践以确保与风险偏好以及公司的目标、业务战略和长期利益一致。

鼎睿制定了《行为准则》、《社会与环境责任指导方针》和《反清洗黑钱及反恐筹资政策》，以在公司治理的日常执行中支持和指导管理层和员工。

鼎睿拥有明确的“三道防线”治理模式。本公司的运营单位是第一道防线，负责设计流程和内部控制系统。第二道防线包括合规和风险条线，负责对公司的风险承担和风险管理活动进行独立监督，并评估内部控制情况。最后，第三道防线是内部审计条线，对前两道防线中的风险缓解控制情况进行独立核实。

### 风险管理

本公司从事的是接受承保和投资风险的业务。这使其面临着保险和投资活动的不确定因素。公司以维护投保人、最终的投保人及股东的信任为目标管理着这些不确定因素。

鼎睿为整个组织注入强大的风险文化，为所有风险承担活动提供坚实的基础和指导原则。健全的风险管理和内部控制系统是鼎睿公司治理模式的重要组成部分，监督着其业务和事务的适当进行。

### 2018年的风险

2018年，太平洋盆地遭遇了一系列重大台风，成为有史以来第四个损失最大的自然灾害年，全球灾害保险损失估计为790亿美元，比十年平均710亿美元高出10%以上。此外，由於不断上升的利率和股市波动，这一年成为2008年以来投资回报最糟糕的一年，對於考验鼎睿的风险管理框架增加了挑战。

### 承保风险

**财产和意外险：**自然灾害是公司财产和意外险范围内最大的风险。本公司确定了水灾、地震、台风、强风暴和野火的风险方案，以管理其承保地区的这些风险。

鼎睿批准了供应商模型，以分析其自然灾害风险。此外，公司强大的分析团队使公司能够根据自己的判定来评估其风险。信息技术平台支持实时累积跟踪，并实现公司海洋或农业范围内的风险整合。购买转分保是为了管理整体理赔限额。鼎睿还跟踪火灾、人身意外、信用和债券以及农业等其他业务条线的累积。

此外，鼎睿还跟踪保费不足的风险，即不能获得足够的保费来支付未来损失的风险和储备不足，即不利情况影响现有储备金的充足性的风险。公司使用自己的定价工具来监控保费的不足，并根据精算最佳实践来计算储备金。

**人寿与健康险：**公司人寿与健康险范围内的重大风险是保险福利可能高於预期。生物统计的风险和客户行为的变化可能会影响投资组合价值的精算假设。特殊的一次性事件，例如大流行病，可能导致投资组合价值的短期下降。发病率或治疗费用的变化对健康投资组合的影响更大，而死亡率、寿命和残疾的变化则会影响人寿险。

鼎睿确定了灾难事件发生时每个生命损失的理赔限额和生命数量的限额。超过这些事件限额，即购买再保险来确保充分的理赔能力。基本的精算假设和评级规则由指定的精算师确定，并随着时间的推移进行审核。

## 市场风险

其证券投资组合的波动性是鼎睿最大的投资风险。公司旨在通过选股来提高其投资组合的长期估值，并接受一些短期波动。公司使用信号灯系统来密切监控仓位。

固定收益投资组合面临着利率变动和利差变动。公司以名称、国家和行业为基础跟踪风险，并考虑信用和债券投资组合的跨资产负债表风险。如果某个国家、名称或行业有潜在的过度风险，则投资组合将被重新调整或对冲。

鼎睿还面临着外汇风险。本公司采用严格的资产负债管理框架与资产和公司负债相匹配。但是，鼎睿受到某些前沿、新兴经济体中金融市场不成熟的制约。在适当情况下，鼎睿将部署对冲策略以减轻外汇风险。

## 信用风险

鼎睿的信用风险管理政策的目标是通过多元化、均衡和风险加权的产品组合来提高其资产质量，并最大限度地降低其集中风险。公司持续监控并寻求改善其信用风险相关政策及指导方针，以反映其业务中不断变化的风险。为了衡量及管理其信用风险，公司日常使用多种工具，包括评估交易对手风险。此外，公司的信用管理系统监控着个别交易对手的信用风险。在日常业务过程中，公司可能面临特定交易对手的集中的信用风险，对此公司可能会通过设定风险限额的信用风险管理政策来设法管理。

## 运营风险

人员流失、流程和系统中断以及外部事件引起的风险通过风险记录来跟踪，风险记录界定风险所有者、描述风险、确定缓解行动并量化剩余风险。鼎睿每年至少运行一次灾难恢复流程，以测试其信息技术系统的弹性，并确保在发生外部事件时获取关键业务信息。公司还培训员工如何在发生此类事件时采取行动。本公司致力於培养强大的网络适应能力，以保护其控制的数据，并确保业务运营的连续性。公司已落实缓解措施，以准备应对可能的网络安全威胁，并定期审核政策。

## 流动性风险

鼎睿持有流动资金以及及时支付理赔。公司监控其流动资金状况，并不断改善其现金流量计划能力。作为预防措施，鼎睿还以现金方式持有其股东及投保人资金的5%。公司还落实了回购便利，以应对意外事件。股票和固定收益资产主要在香港或纽约的公共交易所进行交易，很容易变现。

## 企业社会责任

设计得当的保险就其本质而言是一种对社会负责的事业。当人们真正需要保障时，保险可以立即发挥保障作用。

自六年前鼎睿成立以来，我们的投资项目一直专注于不断增长的亚太地区和日益壮大的中产阶级。我们成立公司的初衷正是为这类人群寻求解决方案，不仅通过现有的保险公司，还通过帮助保险业的后起之秀，特别是那些希望触及无保险人士的公司。

虽然我们的主要使命是，通过为我们业务所在社区提供再保险和保险解决方案来保障可持续的增长和繁荣，但鼎睿也希望将这些福利提供给尚未覆盖保险的社区。我们立足于新兴亚洲的中心，与前沿市场的客户合作，致力于通过各种项目提供保障，并加强社区抵御灾害的能力。

我们支持的举措均建立在这些理念基础之上。

### 乡村医生健康扶贫公益项目

“乡村医生”是一个与复星基金会合作的健康扶贫公益项目，旨在改善中国乡村地区的基础医疗条件。鼎睿首席执行官韩润南先生、首席财务官陈开红女士

及其他公司员工于2018年访问了云南，并向永平县捐赠了书写板和电脑。当地有75家诊所和175名乡村医生，人口为20万，平均每名医生需要照顾1,143人，

而医疗用品和设备却十分匮乏。该地区还是地震、洪水和山体滑坡等自然灾害的高发地区，是中国政府国家扶贫计划的重点对象。



鼎睿支持中国云南的“乡村医生”健康扶贫公益项目。

(上) 首席执行官韩润南先生带领鼎睿志愿者团队访问云南，并捐赠了75台电脑，帮助改善当地诊所的条件，提高乡村医生的工作效率。

(下) 首席财务官陈开红女士带领鼎睿团队重新探访云南的乡村医生及一所当地学校，并向当地诊所捐赠了75块书写板。

除了为患者提供医疗护理外，永平县的乡村医生还要负责维护公共健康记录。鼎睿捐助电脑和书写板，减少医生行政工作时间，而是专注于满足患者的需求。

## 可持续保险原则倡议

鼎睿是联合国环境规划署金融倡议组织(UNEP FI)可持续保险原则(PSI)的签约企业，该原则旨在使人们更好地了解、预防和减少环境、社会和治理风险，并提供可靠的保护。



## 喜马拉雅共识

鼎睿一直是“喜马拉雅共识”的积极贡献者和顾问，该共识旨在通过社区赋权来提升喜马拉雅地区抵御自然灾害的能力，鼓励提出解决基层问题方案，改善经济可持续性，同时保护种族多样性和地方认同性。

鼎睿不再只是原先的赞助商角色，而是更加积极地参与提供投资结构的想法，旨在帮助喜马拉雅地区和全球其他发展中国家社区应对自然灾害。

## 与上海台风研究所的合作关系

自2015年起，鼎睿与上海台风研究所(STI)合作开展了涉及西北太平洋区域和中国南海热带气旋的研究项目。台风作为对中国及更广泛地区的主要天灾威胁，其保险保障强制性地被加入所有保单。这项研究使得保险公司能够更好地了解这些气旋活动并消减其风险。STI和鼎睿每年发布两期报告，第一期发布于五月份，提供气旋季前预测，第二期发布于八月份，提供季中回顾及接下来的预测调整。鼎睿对STI编制报告的准确性进行评估，并提出改进建议。

## 自然灾害保险计划——斯里兰卡

斯里兰卡政府通过其国家保险信托基金(NITF)寻求自然灾害保护，包括人身伤害、意外人身伤亡事故和紧急救济费用。通过这一举措，斯里兰卡政府能够为以前无法获得保险的人民提供安全保障。鼎睿全力支持这一举措，助力政府实现更高的财务确定性和稳定性，使其保险计划能覆盖更多斯里兰卡人民。

## 获“商界展关怀”荣誉

香港社会服务联会向鼎睿颁发了“商界展关怀”荣誉，嘉许我们关怀社区、员工和环境的承诺。“商界展关怀”计划旨在促进商界与社会服务界之间的战略伙伴关系，共同推动企业社会责任，建设更具包容性的社会。



鼎睿同事与复星香港团队一起探访贫困家庭和独居老人。

# PeakRe >

## 鼎睿再保险有限公司

香港总部

香港中环花园道3号

中国工商银行大厦2107-11室

电邮 [info@peak-re.com](mailto:info@peak-re.com)

电话 +852-3509 6666

传真 +852-3509 6668

Peak Reinsurance AG (苏黎世子公司)

Fortunagasse 28, 3rd floor

8001 Zurich, Switzerland

电话 +41 (0) 43 819 20 60



由鼎睿再保险有限公司出版

© 2019 鼎睿再保险有限公司