

PeakRe >



高瞻远瞩、专注投入、勇于实践

2013 年年报

鼎睿简介

驻足亚太区枢纽城市 — 香港的鼎睿再保险有限公司（“鼎睿”），于2012年12月获香港保险业监理处正式授权开始进行承保业务。

鼎睿的初期资本为5.5亿美元，致力为亚太区的客户提供实用创新再保险服务。我们在区内提供多样化的财产险再保险合同业务，并按照客户的需要设计量身定制最切合客户需要的风险转移和资本管理工具。截至2013年12月31日，鼎睿已经与17个亚太市场的87名客户建立关系，如澳大利亚、孟加拉国、柬埔寨、中国内地、中国香港、印度尼西亚、日本、马来西亚、新西兰、巴布亚新几内亚、菲律宾、新加坡、韩国和泰国。

我们锐意推进再保险业迈向现代化，以全新的角度为亚太区的繁荣发展和经济增长提供保障。鼎睿对这个在全球经济里担当日益重要的角色并充满活力的经济区域有深入及透彻的了解。

我们的团队由14个国籍的专业人士组成，他们对全球和地区市场均有丰富的专业知识。我们结合本地专业睿智与国

际经验，惠及客户，并坚守高瞻远瞩的文化，为再保险行业带来新方案、新气象。

鼎睿由扎根中国并立足全球的领先投资集团 — 复星国际有限公司（“复星”）以及专门针对私营部门发展的世界银行集团成员 - 国际金融公司共同持有，两家机构分别投资了85.1% 及 14.9% 的资金。鼎睿获领先国际保险业评级机构 A.M. Best 评为“A-”级。

作为一家新时代下成立的再保险公司，鼎睿建基于久经历练的专业准则，并矢志针对在急速发展和革新中遇到的挑战，发挥再保险方案的最大潜能。

因为我们细心聆听，所以能够作出敏锐而有诚信的决策，同时我们亦勇于把所需所想付诸实践。

高瞻远瞩 ➤ 鼎睿在致力投资于增进知识和提升科技的同时，为客户提供精辟独到的见解，有助于客户管理及降低他们想要保护的地区所面临的风险。


专注投入 ➤ 鼎睿的使命是推动全球再保险业的发展，并专注开拓发展中市场。我们清晰一致的经营策略源自这份承诺。

勇于实践 ➤ 鼎睿由成立至今，一直以“高瞻远瞩、勇于创新实践”作为品牌建立的重要基石，借以体现我们用心服务客户和社区的决心。这个理念备受市场肯定。

目录 ➤

4	财务概览
10	董事长和首席执行官致辞
12	董事会成员
14	高级管理层
16	2013年里程碑
20	业务概览
22	风险管理与企业治理
24	企业资料





稳健财务
基础



损益表

	2013 美元	2012 美元
收益	103,193,585	-
已赚毛保费	50,926,466	-
转分保保费	(6,206,400)	-
已赚净保费	44,720,066	-
赔付支出	(6,296,906)	-
未决赔付变动额	(34,021,693)	-
赔付净值	(40,318,599)	-
手续费支出	(8,358,304)	-
手续费净值	(8,358,304)	-
管理费用支出	(13,174,640)	(3,050,839)
年内承保亏损	(17,131,477)	(3,050,839)
投资收入	123,842,353	10,018
	106,710,876	(3,040,821)
其他支出	(2,275,680)	-
税前盈利 / (亏损)	104,435,196	(3,040,821)
所得税支出	(1,448,761)	-
年内盈利 / (亏损)	102,986,435	(3,040,821)
其他综合收入		
在随后期间重新分类为损益的其他综合收入		
可供出售投资		
公允价值变动	3,353,771	-
所得税影响	(553,372)	-
年内其他综合收入	2,800,399	-
年内综合收入总额	105,786,834	(3,040,821)

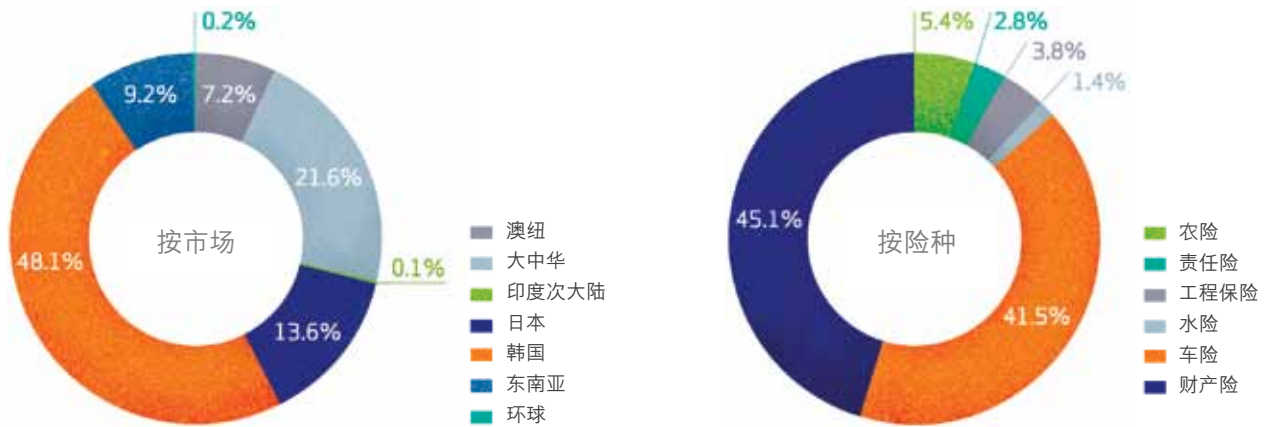
资产负债表

	2013 美元	2012 美元
资产		
无形资产	402,628	634,127
房地产及设备	332,069	445,680
可供出售投资	239,567,364	-
按公允价值计入损益的投资	289,118,520	-
递延获取成本	9,567,818	-
预付款、按金及其他应收款项	6,318,734	-
再保险应收账款	55,984,699	-
现金及银行结存	154,577,470	550,010,018
资产总值	755,869,302	551,089,825
负债		
结欠最终控股公司款项	-	2,378,853
再保险合同债务	86,288,812	-
再保险应付款项	11,136,069	-
其他应付款项及应计负债	3,696,275	1,751,793
递延税务负债	2,002,133	-
负债总额	103,123,289	4,130,646
净资产	652,746,013	546,959,179
权益		
股本	550,000,000	550,000,000
储备	102,746,013	(3,040,821)
	652,746,013	546,959,179

现金流量表

	2013 美元	2012 美元
经营活动现金流量		
经营活动		
税前盈利 / (亏损)	104,435,196	(3,040,821)
房地产及设备折旧	171,474	53,921
无形资产摊销	239,207	79,266
利息收入	(8,829,956)	(10,018)
按公允价值计入损益的投资股利收入	(1,621,372)	-
公允价值收益：按公允价值计入损益的投资	(74,932,011)	-
出售按公允价值计入损益的投资收益	(38,459,014)	-
结欠最终控股公司款项变动	(2,378,853)	2,378,853
再保险合同应付款项变动	34,021,693	-
未到期责任准备金变动	52,267,119	-
再保险贷方变动	11,136,069	-
其他应收款项变动	(1,772,419)	-
递延获取成本变动	(9,567,818)	-
再保险应收款项变动	(55,984,699)	-
其他应付款项及应计负债变动	1,944,482	1,751,793
经营活动现金流量净额	10,669,098	1,212,994
投资活动现金流量		
购买房地产及设备	(57,863)	(499,601)
购买无形资产	(7,708)	(713,393)
已收利息	6,515,745	10,018
按公允价值计入损益的投资股利收入	1,532,399	-
购买可供出售投资付款	(237,759,316)	-
购买按公允价值计入损益投资的付款	(263,538,190)	-
出售按公允价值计入损益投资的所得款项	87,213,287	-
投资活动使用现金流量净额	(406,101,646)	(1,202,976)
融资活动现金流量		
发行普通股所得款项	-	549,999,987
现金及现金等价项目 (减少) / 增加净额	(395,432,548)	550,010,005
年初现金及银行结存	550,010,018	13
年末现金及银行结存	154,577,470	550,010,018
现金及现金等值项目结存分析		
现金及银行结存	154,577,470	550,010,018


业务组合



市场覆盖







专注未来
专注人才





鼎睿在运营首年即取得了长足的进步。我们相信，鼎睿将和我们的客户共同成长，长期持续地为客户创造更多价值。

2013年是鼎睿运营的第一年。在这一年中，鼎睿本着“为客户创造价值”的原则取得了长足的进步，迈出了成功的第一步。截至2013年12月31日，由于财产险和责任险再保险合同业务的发展理想，加上可观的投资收入，本年度的税后盈利达1.0299亿美元。毛承保保费、投资收入和净资产总额则分别为1.0319亿美元、1.2384亿美元和6.5275亿美元。

2013年，亚太区内发生了多宗保险重大损失事件，包括超强台风“海燕”和多场风灾等。鼎睿的业务也受此影响。尽管这些损失的赔偿金额并不巨大，但由于我们在运营首年已赚保费相对不高，2013年的承保业务还是出现了轻微亏损。

然而，公司持有的股票在本年度有理想的投资回报，带来了可观的收益，足以抵销亚太区天灾和损失带来的轻微核保亏损。鼎睿的投资组合包含现金、债券和股票。持有的所有股票和债券均是上市股票及债券，而债券组合内的债券加权平均评级也符合投资评级的要求。鼎睿的流动性风险低，我们通过内部工具管理投资组合。

在2013年末，国际评级机构 A.M.Best 再次确认鼎睿的

“A-（卓越）”评级，前景稳定。肯定了鼎睿雄厚的资本实力、完善的风险管理，以及审慎的业务计划。

我们深知，在鼎睿所处的再保险行业中，与客户及其它利益相关者保持紧密沟通，对于我们之间深厚、持久的合作关系是至关重要的。我们希望，通过我们向各方汇报公司的愿景、战略，以及诚信、透明的经营理念，各方利益相关者可以充分了解并接受公司的核心价值。

鼎睿的诞生，就是要把握新兴市场产阶级日渐扩大带来的机遇。在以中国为代表的亚太地区内，这一趋势尤为明显。因此，我们选择香港作为鼎睿开展业务的中心。香港背靠中国，同时也是位于亚太区中心的重要国际市场。以香港为中心，可以让我们与客户更近，也可以让我们及时、迅速地对市场趋势做出反应，与我们的客户一起抓住业内最庞大的增长机遇。

为了与客户建立长远且持续发展的合作关系，我们必须奠定扎实的基础。因此，我们没有在亚太区设立多个办事处，而是选择扎根香港。采取亚太区单一业务中心的模式，一方面符合我们严谨的成本控制策略和风险管理文化，以应对充满挑战的再保险市场；另一方面也可以使我



我衷心感谢所有利益相关者在过去一年的支持，
让我们能奠定比预期更稳固的基础。

们培养一支傲视同侪、专注为区内客户服务的再保险专家团队。

在首年的运营中，管理费用的占比较大，这符合我们的预期。但我们相信，随著业务和保费的持续增长，亚太区单一业务中心的模式会使得成本比例逐步下降。最终，这可以帮助我们向客户提供最优服务，确保客户得到最佳的保护。

我们希望通过努力，协助我们的客户最大限度地减低在亚太经济体中承担的风险，支持客户实现可持续性的盈利增长。

今后，鼎睿将继续在产品开发以及地域覆盖范围上让我们的业务组合变得更多元化。我们将积极发展在人寿及健康险，以及信用险和保证保险业务的资源和专业知识，务求为客户提供全方位的再保险服务。同时，作为全球性的再保险公司，我们亦会在服务好本地社区的同时，向全球其它市场拓展，以此扩大我们对客户的服务范围，加深我们与客户的合作关系。

受惠于鼎睿精简的公司架构、透明高效的内部沟通、高级

管理层的专业领导，以及员工的专注投入，公司在首年取得了令人鼓舞的进步。我们以员工为傲，并希望借此机会向股东、董事会、客户、经纪人、业务伙伴和员工致意，感谢他们协助鼎睿在首年创下佳绩。

鼎睿尊重不同的文化、语言和专业，唯才是用，因此能深入认识本地市场，拥有丰富的产品知识。实力超群的团队，在鼎睿经营的第一年便获得财力雄厚的客户支持。

我们将会继续恪守公司的理念，兑现“高瞻远瞩、专注投入、勇于实践”的承诺。我们希望，鼎睿可以凭借精辟独到的意见和决策，加上迅速回应市场的能力，在市场上脱颖而出，长期持续地为客户创造更大价值。

汪群斌
董事长

韩润南
首席执行官

董事会成员 >



汪群斌

董事长，非执行董事

汪群斌先生为鼎睿再保险的董事长及非执行董事。汪先生是复星的创办人之一。自复星成立以来，汪先生一直担任该公司董事。在加入复星前，汪先生曾任复旦大学遗传研究所讲师。

汪先生被哈佛商业评论评为「中国上市公司卓越50人」，并曾获世界经济论坛2009年「全球青年领袖」称号、中国医药「60年60人」、「二零零四年度中国医药十佳职业经理人」、「第四届中国杰出青年科技创新奖」及「享受国务院特殊津贴专家」等荣誉。

汪先生于1991年从复旦大学取得遗传工程学学士学位。



李鸣

副董事长，非执行董事

李鸣先生是鼎睿再保险的副董事长及非执行董事，亦为复星集团总裁高级助理兼海外保险投资部总经理。

李先生于美国及中国拥有逾20年包括精算、核保、理赔、产品开发、市场拓展、财务及投资的保险经验。

李先生在复星对鼎睿的投资上作出了巨大的贡献。李先生曾为上海保险学会精算委员会的副主席、国际寿险营销与研究协会（LIMRA）的首席代表，以及上海保险业协会的会员。

李先生拥有复旦大学学士学位，以及美国普度大学及西密歇根大学硕士学位。



郭广昌

非执行董事

郭广昌先生是鼎睿再保险的非执行董事。郭先生是复星的创办人之一。自复星成立以来，郭先生一直担任该公司董事长。

郭先生曾荣获「十大中国未来经济领袖」、全国「关爱员工优秀民营企业家」、「安永企业家奖之工商业企业家奖」、连续七年中国企业领袖年会颁发的「最具影响力的25位企业领袖」、《金融时报》颁发的25位最值得关注的中国人等。

郭先生于1989年从复旦大学取得哲学学士学位，继后于1999年从同一所大学取得工商管理硕士学位。



段求平
非执行董事

段求平先生是鼎睿再保险非执行董事，是复星集团总裁高级助理兼复星金融集团联席总裁。

于2010年加入复星之前，段先生曾先后于国家机构，包括江西物价局、国家物价局以及不同保险公司包括中国人民保险公司、国华人寿、中银保险公司及中保研汽车研究院担任高级职务。

段先生拥有中国人民保险公司授予的高级经济师职称，并于中国人民大学取得经济学博士学位。从业三十多年，段先生专注于发掘中国保险行业各领域的投资机会并拥有丰富的保险公司经营管理经验。



韩润南
执行董事兼首席执行官

韩润南先生为鼎睿再保险的合伙创办人兼首席执行官。韩先生拥有超过28年再保险行业的经验，专注在大中华市场及泛亚太地区建立强大的团队和成功的再保险业务。

成立鼎睿前，韩先生为 FJ Hahn & Associates 的管理合伙人，为全球的保险公司及其他金融机构提供策略性业务咨询服务。

韩先生于1997至2008年间为瑞士再保险大中华区的董事总经理。加入瑞士再保险前，他曾于慕尼黑再保险工作9年，其中6年担任香港的责任保险部主管。

开展其再保险事业前，韩先生早年曾任职律师。



姚柏琼
独立非执行董事



贡智奇
独立非执行董事



韩润南
执行董事兼首席执行官

韩润南先生为鼎睿再保险的合伙创办人兼首席执行官。韩先生拥有超过28年再保险行业的经验，专注在大中华市场及泛亚太地区建立强大的团队和成功的再保险业务。

成立鼎睿前，韩先生为 FJ Hahn & Associates 的管理合伙人，为全球的保险公司及其他金融机构提供策略性业务咨询服务。

韩先生于1997至2008年间为瑞士再保险大中华区的董事总经理。加入瑞士再保险前，他曾于慕尼黑再保险工作9年，其中6年担任香港的责任保险部主管。

开展其再保险事业前，韩先生早年曾任职律师。



陈开红
首席财务官

陈开红女士是鼎睿再保险的首席财务官，负责鼎睿的财务及营运管理工作。

陈女士在保险及再保险业拥有超过10年以上的会计及财务管理经验，并对相关的法规非常熟悉。过去曾就职于多个国际知名保险机构，并担任管理职位。

加入鼎睿前，陈女士担任劳合社保险北京代表处的首席代表。在此之前，她于瑞士再保险公司担任中国首席财务官，成功地发展以及维系与中国不同政府及监督机构之间的良好关系。

陈女士拥有金融财务工商管理硕士及经济学学士学位，她亦是特许公认会计师公会的会员。



余永全
首席投资官

余永全先生为鼎睿再保险的首席投资官，为鼎睿持有超过6亿美元的资产设计、制定和实行投资管理策略。

余先生在金融界拥有逾20年的经验，在不同的任职机构均获得卓越投资回报的实绩。

加入鼎睿前，余先生为中银集团人寿保险的副首席投资官，管理其价值58亿美元投资组合。在此之前，他担任苏黎世保险香港的首席投资官以及苏黎世保险亚洲的区域投资经理。

余先生拥有高级管理人员工商管理硕士及金融及会计学学士学位，他亦是特许公认会计师公会的会员。



罗克勤
首席核保官

罗克勤先生为鼎睿再保险的合伙创办人兼首席核保官，主要负责公司的核保、索赔及分析业务的管理。罗先生于再保险业拥有超过22年的工作经验，他在开发再保险方案方面经验丰富，并拥有持续核保盈利的卓越佳绩。

成立鼎睿前，罗先生经营及拥有一家顾问公司，为亚太地区、欧洲及美国的金融机构提供量身订造的再保险方案。在此之前，罗先生曾任 White Mountains Re 的董事总经理及环球风险官，成功为公司建立及推行覆盖欧洲、百慕大及美国的风险管理平台。

罗先生于德国及法国接受教育，拥有专业律师资格。



柯少华
常务总监 — 全球市场

柯少华先生为鼎睿再保险全球市场部常务总监，负责业务拓展及公关事务。

柯先生在再保险业积累了30年的丰富经验，在过去20年专注于亚洲市场，并经常与不同的利益相关者，包括监管机构联系，致力在区内建立稳固关系，拓展各个业务险种。

加盟鼎睿前，他是新加坡独立专业再保险经纪公司 Asia Reinsurance Brokers 的首席运营官，此前25年则在怡和保险顾问集团担任多个高级职位，包括担任 JLT Re Japan Inc 的董事。

柯先生持有牛津大学现代史及经济学硕士学位。



顾安琪
总监 — 人寿及健康险

顾安琪女士为鼎睿再保险人寿及健康险部总监，积累了逾30年人寿保险及再保险行业经验，对全球人寿与健康市场认识透彻。

加入鼎睿前，顾女士在怡安奔福再保顾问担任亚洲人寿再保业务主管，负责为寿险公司提供设计、构建及销售传统和非传统再保方案的意见。

顾女士于1987年加 Union Re，为欧洲和北美的人寿及健康、意外及健康与特别保险部负责精算、核保、理赔及业务发展工作。Union Re 与瑞士再保险在1998年合并后，她调派往香港出任瑞士再保险的人寿保险经理。

1月 - 6月

正式成立

鼎睿在1月9日正式成立。鼎睿首席执行官韩润南先生与首席核保官罗克勤先生联同董事长汪群斌先生、国际金融公司亚洲金融市场局局长杜书集先生，于新闻发布会上向来自世界各地的媒体概述公司的业务计划与策略。



办公室隆重开幕

鼎睿与多位利益相关者于4月19日庆祝办公室开幕。作为扎根香港的再保险公司，鼎睿也入乡随俗，邀请醒狮助庆，为新办公室祝福。

7月 - 12月

建立市场地位

年内鼎睿在区内不同市场获得令人鼓舞的支持，并为公司奠下稳固的基础。因此，我们在不同市场举办活动，以感谢客户和经纪公司对公司的支持。



鼎睿获A.M. Best肯定评级

受惠于鼎睿雄厚的资本实力、完善的风险管理，以及审慎的业务计划，国际评级机构A.M. Best于12月19日再次确认鼎睿的“A-（卓越）”评级，前景稳定。

展望
未来







2013年是鼎睿成果丰硕的一年。我们在2012年12月底获发牌照后，于2013年1月1日正式踏足再保险市场。由于4月1日是日本以及部份韩国再保险客户的合约续转日，正好测试客户对鼎睿的接受程度。我们很高兴获得日本业务伙伴的接受和支持，而这份接纳鼎睿为他们提供再保险服务的信任，是公司于日后成功开拓更多市场的主要因素。韩国也是鼎睿的一个重要市场，构成了我们业务组合中富有意义的一部分。

我们在1月1日的续保季中审慎地开展中国业务，并在年内稳步发展，进度理想。我们深信中国在未来几年将成为鼎睿策略和业务中主要的一环。中国市场年内经历了两项重大的保险损失事件，而鼎睿的业绩也难免受到影响。不过，有关半导体公司海力士和台风菲特的保险损失都为鼎睿带来机会，展示公司致力迅速有效地处理理赔程序的宗旨，以及作为再保险公司面对真正考验时的能力。

鼎睿在4月成功进入作为亚太区策略中重要部分的澳大利亚和新西兰市场，并成功扩展至7月份的主要续保。我们在这两个重点市场获得广泛的客户支持，他们向我们购买巨灾和其他财产保险的再保险合同。我们希望日后能巩固在责任险方面的业务，并推出多样化的产品以满足这两个市场的客户需要。

与此同时，鼎睿也积极开拓东南亚和南亚市场，以支持包括西至孟加拉国、南至印度尼西亚等地区的客户。截至2013年年底，我们已成功建立区内业务，服务来自17个市场的87名客户。这成绩让我们在满足由国际金融公司制定的其中之一目标 - 在亚太区部分最不发达国家中与一定数目的公司成为业务伙伴 - 迈出重要的一步。截至年底，鼎睿与国际开发协会亚太区名单上八个国家的保险公司或再保险公司建立了活跃的业务关系。我们协助菲律宾的保险公司处理年内的三宗重大损失事件，再次展示为客户迅速处理赔案的能力。

鼎睿的董事会决定，在公司的发展初期，应由首席核保官和首席执行官执掌核保工作。同时，我们也致力避免僵化的分级制度，而是建立起一个再保险工作坊，让不同背景和经验的专才一起分析和讨论业务。在这些讨论中，大家无分等级，畅所欲言。我们的办公室没有内部墙壁或屏风，即使是最高级的管理层和首席执行官，也跟其他员工同处一室。公司并非以部门划分，而是按职能区分，让大家能通力合作。鼎睿竭力把公司的精致变成优势，借助稳健的结构把握每一个业务机会，不让机会从「缝隙中溜走」。

员工之间的讨论让鼎睿成功地在一年内获得了业内高度的

认同。如果公司初期决定在区内设立多个办公室，这个结果将是很难达到的。

为了加强核保能力，鼎睿也设立了来自风险分析、产品核保和市场研发这个以客户为中心的三合一核保团队。这些高素质的专业分析讨论并不会影响我们对客户和经纪人诉求的及时回应。三个小组通力合作，以深思熟虑、切合市场实况的意见，满足客户的需要。领导团队也会参与讨论，以确保核保团队能充分考虑风险的各个方面，包括从风险管理和客户的角度出发。我们优秀高效的服务，渐渐赢得经纪人和客户的认同和赞赏。

风险管理

全面了解风险，是成功管理风险的关键。鼎睿任用经验丰富的分析师，以广博的市场智慧和产品知识，为公司营造优势。我们也致力投放资源于知识及科技，以便适当审慎地管理风险。因此，鼎睿除了拥有RMS和AIR的灾害风险管理模型，更进一步的设计、建立和测试我们自己的定价工具。通过清楚划分的责任和所有权，我们妥善控制风险，惠及客户。

产品核保

鼎睿的核保团队成功汇聚了各个主要财产险种的资深专家和专业核保师。我们对在营运首年已拥有财产险、巨灾、农险、责任险、车险和水险的再保险专家感到骄傲。我们的精英团队确保我们对产品以及每个业务所在市场的情况有深入了解。

市场

鼎睿的市场团队负责不同的职能，包括地区销售、全公司的市场营销，当中包括营销传讯和市场调研。鉴于风险管理对现今的再保险业非常重要，鼎睿致力了解客户的财政压力，因此我们密切留意业务所在市场和地区的宏观经济发展。此外，为客户的财务和经济状况进行详细分析以便在完善的信息下进行决策至关重要，否则我们怎能为客户定制最合适的方案？我们在这些方面投入很多关注，把财务和经济分析结合在核保过程中。种种努力，让我们在开业首年，已经能以切合客户独特需要的方案，脱颖而出。

鼎睿能够在这一年里取得如此佳绩，全赖业务伙伴的鼎力支持，否则我们不能享有如此强有力的开端。我们为各个市场订立核心价值，并在年内举办各种活动。我们期待能在未来把这些包括在中国和日本举行的活动拓展成定期及更大型的活动。我们深知在亚太区的再保险行业里，企业人员之间的关系将促进企业间的关系。

2013年是鼎睿奠定根基的一年，我们不但在业务上取得了一些成绩，也从各方面获益良多。展望未来，我们期望能运用累积的经验和智慧，为业务伙伴带来更多的支持，并建立稳健长远的业务关系，为亚太及更广阔地区的增长动力 - 中产阶层提供更大更稳定的保障。

风险管理

鼎睿的业务涉及各种风险，包括资产风险（例如信用和市场风险）、责任风险（即承保风险及准备金风险）和业务风险（营运和战略风险）。我们基于强大的风险文化，清楚注明风险偏好和承受能力，致力在企业层面全面管理风险。

在再保险业务方面，鼎睿视巨灾为最大的单一风险，因此在所有承保地区清楚界定洪水、地震、台风、严重风灾及山火的定义，并为每项自然灾害设定总承保能力，同时亦将不同灾害之间的依存关系（特别是台风）列入考虑范围。

鼎睿使用不同供应商的风险模型来分析巨灾风险。此外，我们亦建立了一支卓越的精算团队，让管理层能根据内部

评估结果评定风险。我们所使用的现代化信息平台亦加入了水险及农险于实时风险累积的追踪。公司也以转分保的方式来控制风险总限额。

再保险业务的另一项常见重大风险，是法例及利率变动或（医疗）通胀大幅上升，为责任险业务的准备金带来不利影响。由于鼎睿大部分亚洲责任险属短期性质，而迄今尚未承保大额的责任险，因此这项风险在我们成立初期的影响较小。

鼎睿运用经济资本模型综合所有业务及财务的风险，同时在信息技术上做出了前期投资并制定清晰的信息技术蓝图，务求建立一目了然的表现管理系统，有效监察风险，同时优化业务组合的风险 / 回报。

企业治理

鼎睿重视诚信和专业精神，虽然公司董事会及各个委员会，包括审计委员会、投资委员会、风险管理委员会和提名与薪酬委员会肩负最终的企业管治责任，但在日常运作上有赖管理层和员工的日常实践。为了向员工提供适当的支持和指引，我们先后制订《行为守则》、《社会和环境责任指引》和《反洗钱政策》。

《行为守则》

鼎睿的《行为守则》反映公司在日常营运中应用的法律和道德标准。公司的全体员工，包括管理委员会的成员、临时员工和鼎睿代表，也必须恪守《行为守则》，维护鼎睿的声誉。

鼎睿致力提供良好的工作环境和平等的机会，不会容忍任何形式的歧视和骚扰，同时坚持以诚实透明的方式经商，禁止任何形式的贿赂和贪腐行为。

《社会和环境责任指引》

鼎睿积极提倡可持续发展，并制定各项策略和指引，以推动社会及环境的健康发展。我们的商业决策皆符合国际环境及道德守则、标准和规例。

鼎睿也按照股东之一的国际金融公司的社会及环境责任架构，制定内部社会及环境政策。

每一名全职员工必须完成国际金融公司《环境和社会绩效管理》的在线课程，确保对日常运营适用的社会及环境标准有一致的了解。

鼎睿已在2013年制定承保及投资指引与程序，包括了国际金融公司的除外清单，旨在承保及投资时识别和追踪不符合社会及环境标准的企业，确保我们不会向违反社会及环境标准的公司提供再保险服务。

我们按照内部社会及环境框架的准则，仔细审视每项计划承保的合约业务。在2013年，我们拒绝了五项不符合社会及环境要求的合约，而在已承保的合约中，只有不足3%被视为敏感业务。

鼎睿也密切监察公司的投资组合，以确保符合国际金融公司的除外清单。本公司在年内选择的所有投资项目均符合社会及环境框架要求。

截至2013年12月31日，鼎睿正向联合国环境规划署金融行动机构提出申请，成为可持续保险原则的签署公司。

《反洗钱政策》

鼎睿已制定《反洗钱政策》，列明公司及全体员工内部程序的主要原则，确保公司符合国际及香港有关反洗钱和反恐融资的法律及监管规定。

该政策明确规定鼎睿内部的客户尽职调查必须在国家、公司、经纪人及受保人的层面上均符合反洗钱和反恐融资指引。

每名员工必须完成反洗钱政策培训，确保对该主题有相同的理解。





鼎睿再保險有限公司

香港中環花園道3號

中國工商銀行大廈2107-11室

電郵：info@peak-re.com

電話：+852-3509 6666

傳真：+852-3509 6668